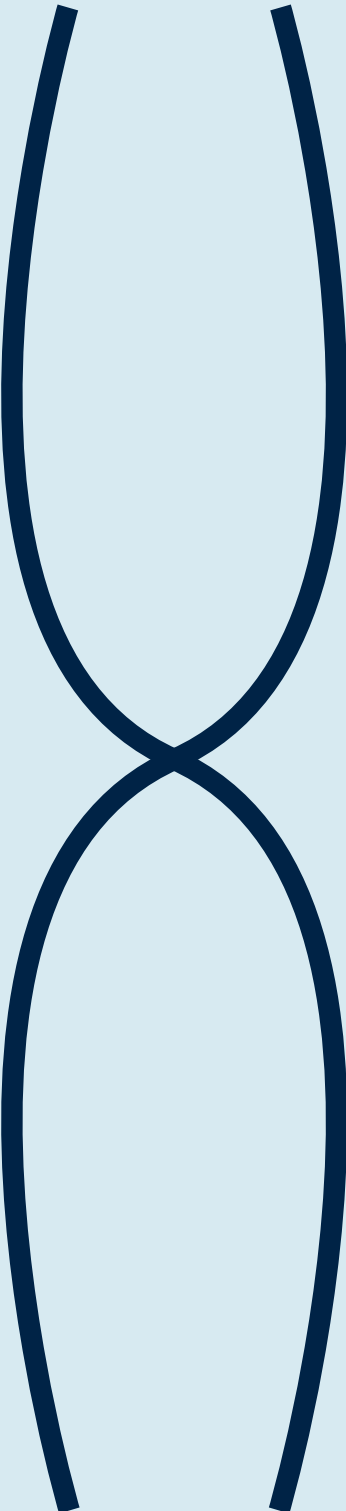


**NÚMERO TEMÁTICO**  
**LAS NEUROCIENCIAS**

**THEMATIC ISSUE**  
**THE NEUROSCIENCES**



**PSIENCIA REVISTA  
LATINOAMERICANA  
DE CIENCIA PSICOLÓGICA**

**PSIENCIA LATIN AMERICAN JOURNAL  
OF PSYCHOLOGICAL SCIENCE**

**ABRIL 2010**  
APRIL 2010

**VOLUMEN 2**  
VOLUME 2

**NÚMERO 1**  
ISSUE 1

ISSN 2250-5490  
PUBLICACIÓN SEMESTRAL  
SIX-MONTHLY JOURNAL  
BUENOS AIRES - ARGENTINA

INVESTIGACIONES ORIGINALES

# INTERÉS, PERCEPCIÓN Y CONDUCTA ECONÓMICA FRENTE A LA JUBILACIÓN

## INTEREST, PERCEPTION AND ECONOMIC BEHAVIOR IN THE RETIREMENT

Joaquín Brennan\* · Ma. Victoria Justel Seguy\*\* · María de los Milagros Malgor\*\*\*

Universidad Nacional de Mar del Plata

Recibido: 15 de febrero de 2010

Aceptado: 12 de marzo de 2010

**Resumen:** Teniendo en cuenta el deteriorado sistema de pensiones argentino, el objetivo de este trabajo es conocer el interés, la percepción y la conducta económica de las personas que atraviesan la mediana edad, en relación a la proximidad de la jubilación. Para inspeccionar este objetivo enunciado arriba, se realiza una metodología cuantitativa, implementando una encuesta diseñada para tal fin, que será administrada telefónicamente a sujetos de 50 a 60 años, futuros beneficiarios de la jubilación residentes en la ciudad de Mar del Plata. La muestra consta de 65 casos obtenidos mediante un muestro sistemático utilizando la guía telefónica, respetando la participación voluntaria y los criterios socio-demográficos

**Palabras clave:** *Interés – Percepción – Economía – Jubilación*

**Abstract:** Argentinean pension system is in crisis. Considering this situation, the aim of this study, is to describe how middle age people perceive their retirement, their interest about this topic and their economic behavior. To achieve those objectives we used quantitative methods. The sample consists of 65 Mar del Plata's inhabitants aged between 50 and 60 years old, recruited through the telephone guide. Participants answered a structured telephonic interview designed for this study.

**Keywords:** *Interest – Perception – Economy – Retirement*

### Introducción

El inicio de la jubilación supone una ruptura con el eje que estructura la vida de las personas: el trabajo. Entendemos al trabajo como una actividad que, además de la subsistencia, otorga al individuo la posibilidad de crecer y realizarse en relación al medio ambiente al que modifica y por medio del cual él se modifica.

El trabajo es un fenómeno de importancia incuestionable en la vida de las personas y en el desarrollo de las sociedades (Peiró, 1999). Según Trinidad Requena (2005), desvincularse del mercado laboral tiene varias consecuencias psicológicas, entre las cuales se encuentran las pérdidas: de una estructura de tiempo definida durante los días hábiles, de vínculos extra familiares y de estatus e identidad social. Así

también, otra de las consecuencias importantes que produce la jubilación es la variación del ingreso económico, lo que conlleva a cambios en la vida social de las personas.

En la Argentina, a raíz del deterioro del sistema de pensiones, el cese laboral se asocia con el empeoramiento de la situación económica y disminución de la capacidad adquisitiva, lo cual produce mucha resistencia entre el personal medio y superior que está alcanzando la edad jubilatoria de 65 años y tiene más de 30 años de aportes para renunciar al trabajo. Y son cada vez más los que plantean a sus empleadores jubilarse con "continuidad laboral" en la misma empresa, algo que la ley permite. La causa es que, en promedio, la gente se jubila con el 40% del ingreso que tuvo mientras estaba en actividad (Bermúdez, 2007). Por otra

\* Estudiante de Psicología - Universidad Nacional de Mar del Plata

\*\* Licenciada en Psicología - Universidad Nacional de Mar del Plata

\*\*\* Licenciada en Psicología - Universidad Nacional de Mar del Plata

Correspondencia: joaquinbrennan@gmail.com

parte, esta situación se suma al hecho de que se han producido profundos cambios en los valores de la sociedad, desde una concepción de austeridad altamente valorada, a la búsqueda del hedonismo y la satisfacción inmediata de los deseos. Con ello se han flexibilizado el concepto y la actitud hacia las deudas (Denegri Coria, 2002). Por tal motivo, consideramos importante explorar la auto percepción de esta nueva sociedad, respecto a la jubilación y la remuneración que se percibe durante este periodo.

Para poder explorar el interés económico, la percepción económica y la conducta económica en la mediana edad relacionada con la proximidad de la jubilación, se decidió utilizar preguntas que den cuenta de estos aspectos. Con el fin de lograr un mayor entendimiento y claridad de lo que deseábamos medir, exponemos la definición de cada constructo según los fines en este trabajo. Como interés económico en la jubilación se entiende la utilidad o valor que se le otorga a la jubilación. La percepción económica de la jubilación se refiere a la sensación que produce la llegada de la jubilación según sea agradable, desagradable o indiferente. Por otra parte, la conducta económica refiere al comportamiento de las personas próximas a la jubilación, más allá de su interés o la percepción.

Nos interesa puntualmente el comportamiento económico según endeudamiento y según ahorro, situaciones que se promueven a partir del advenimiento de la jubilación. Entendemos por ahorro, a la reserva de dinero producido, no empleado en la actualidad, dejándolo disponible para el comienzo de la jubilación. Por endeudamiento, nos referimos a las operaciones monetarias que realizan las personas para el

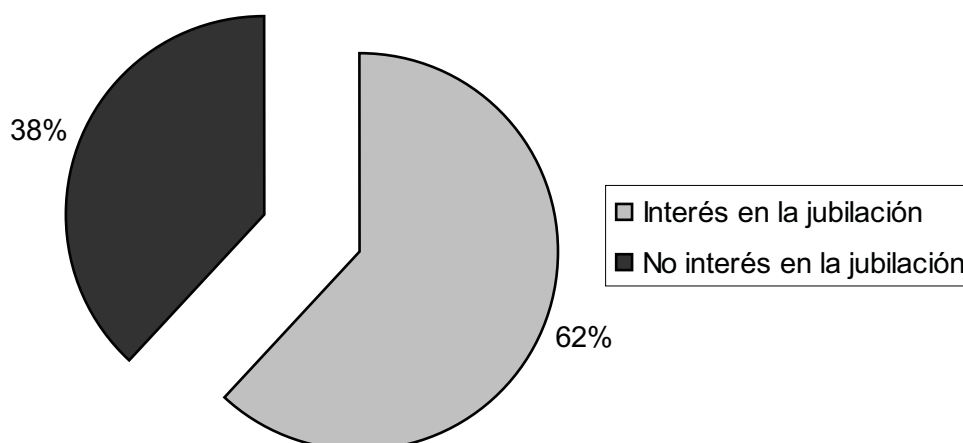
financiamiento de bienes o servicios.

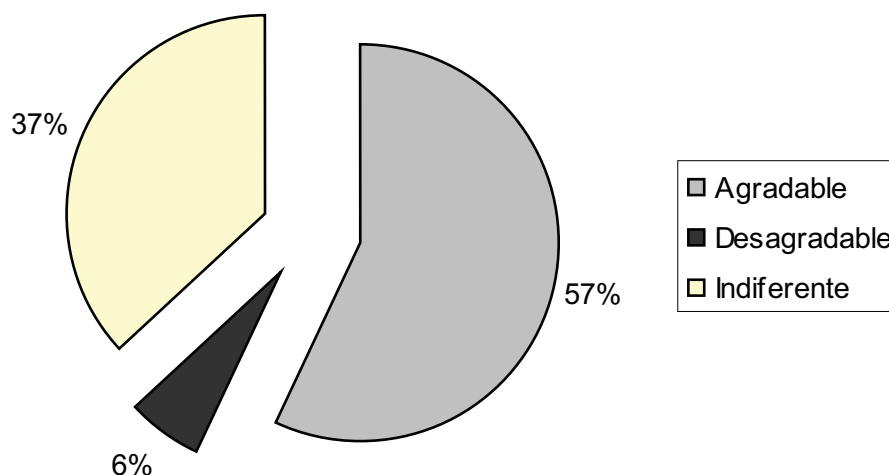
## Método

**Participantes:** La población es de sujetos de 50 a 60 años, futuros beneficiarios de la jubilación y residentes en la ciudad de Mar del Plata, en Buenos Aires, Argentina. La muestra total fue de 65 casos obtenida mediante un muestro sistemático utilizando la guía telefónica. La muestra se compone por un 55.38% de hombres y 44.62% de mujeres. Respecto a la distribución etaria, el 38,46% se encuentra entre 48 y 52 años, el 29,23 entre 53 y 57 años y el 32,31 entre de 58 y 62 años. La distribución por nivel educativo es de 16.9% para nivel primario, 58,5% para secundario, 7,7% terciario y 16,9% para nivel universitario. Respecto de la actividad laboral, el 21.54% de la muestra no trabaja, el 15,38% es independiente calificado, el 6,15% es independiente no calificado representa, siendo el 9,23% empleado calificado y el 47,69% empleado no calificado.

**Instrumentos/materiales.** Se elaboró una encuesta de 11 preguntas que indaga el interés económico, la percepción económica y las conductas económicas en relación al endeudamiento y el ahorro. El instrumento indaga la relación de la jubilación con el interés económico, la percepción económica, y las conductas económicas en relación al endeudamiento y el ahorro. El punto central de la justificación del cuestionario radica en conocer el alcance de cada uno de los objetivos establecidos, a partir de una o varias preguntas que se presentan a continuación en una tabla que las relaciona. Se realizó una prueba piloto para conocer si el

Figura 1. Interés económico en la jubilación



**Figura 2.** Percepción económica de la jubilación

cuestionario era entendido por las personas y si la introducción al mismo era clara y lograba que se aceptaran las preguntas a partir de la cual se modificó la introducción a la toma del cuestionario, se sacaron algunas preguntas y se agregaron otras.

**Procedimiento.** Se implementó una metodología cuantitativa. Se administraron encuestas telefónicamente a 65 sujetos entre 50 y 60 años, futuros beneficiarios de la jubilación y residentes en la ciudad de Mar del Plata. Para el recuento, cruzamiento de datos y construcción de tablas se utilizó el programa estadístico SPSS versión 17. Para medir el interés económico en la mediana edad relacionada con la proximidad de la jubilación, se preguntó: “Económicamente, ¿tiene interés en su jubilación para su futuro?” Para medir la percepción económica en la mediana edad relacionada con la proximidad de la jubilación, se preguntó: “Económicamente, ¿qué le parece acercarse a su jubilación?” Para medir la conducta económica en la mediana edad relacionada con la proximidad de la jubilación, se indagó: “¿Teme endeudarse (en el caso de que hubiera que aclarar: según créditos/Hipotecas) en función de qué se jubila?” y “¿Está ahorrando más en base a qué se jubila?”

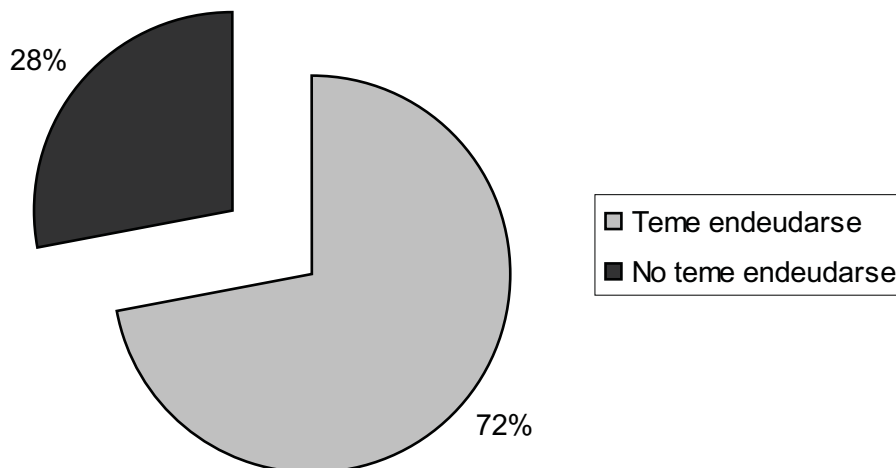
## Resultados

**Interés económico en la jubilación.** Se puede observar que más del 60% de los encuestados tiene interés en la jubilación, y casi un 40% no. La edad agrupada en intervalos de 4 años, el nivel educativo, la actividad y la variable “propietario de vivienda” se distribuye de la misma manera para esta cuestión.

### Percepción económica de la jubilación.

Se observa que del total de la muestra el 56.9% considera agradable su proximidad a la jubilación. Por otra parte, a casi al 40% le resulta indiferente. El porcentaje de percepción desagradable con respecto al acercamiento de la jubilación es bajo en los casos evaluados. Sobre el total de trabajadores independientes calificados y empleados calificados, encontramos que entre el 50 y 60% se encuentra indiferente, y sobre el total de trabajadores independientes no calificados y empleados no calificados, entre un 61% y un 75% la encuentra agradable. El 54.5% del nivel universitario encuentra indiferente la llegada de su jubilación, siendo el nivel educativo que posee mayor indiferencia ante la jubilación. Esta percepción agradable es mayor en los encuestados que tienen interés por la jubilación para su futuro, arrojando un valor del 70%; y, en los que no tienen en cuenta su jubilación para el futuro, la indiferencia alcanza el 52%. En los datos de la tabla se observa que sobre el total de los sujetos que no son propietarios de vivienda el 70% percibe como agradable la jubilación y sobre el total de personas que son propietarios de vivienda desciende al 51%. La percepción de la jubilación es más agradable cuando se está más cerca de la jubilación (58-62 años), siendo de 66.7%, y la indiferencia alcanza el 28.6%. En cambio, la percepción agradable es menor, cuando se está más lejos de la jubilación (48-52 años) siendo del 48% y con una indiferencia del 44%.

**Conducta económica. Endeudamiento.** El 72% responde que no teme contraer deudas debido a la jubilación, mientras que el 28% manifiesta preocupación al respecto (Figura 3). Se encontró que la variable nivel educativo, la actividad y la propiedad sobre la vivienda no

**Figura 3.** Conducta económica. Endeudamiento

presentan diferencias significativas. Respecto de los datos recabados se puede concluir que los sujetos que no tienen interés en la jubilación para su futuro no temen endeudarse en el 84% de los casos. Según los datos obtenidos, la variable endeudamiento con respecto a la proximidad de la jubilación no se modifica en relación a la edad que se tenga. Encontramos que, en los encuestados donde existe temor al endeudamiento, se percibe como agradable la jubilación, siendo el porcentaje de la indiferencia ante la jubilación bajo; mientras que en los encuestados donde no hay temor a endeudarse el porcentaje de la indiferencia es significativamente mayor.

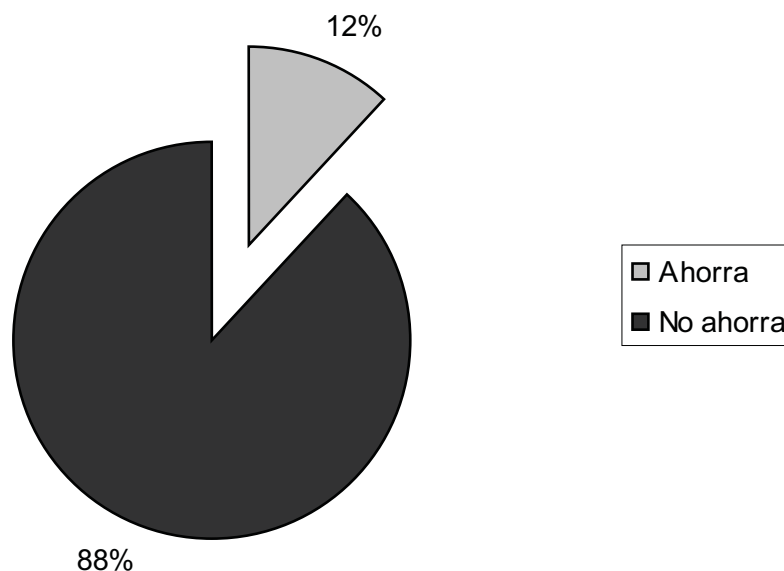
**Conducta económica. Ahorro.** Casi un 90% de la muestra indicó que no ahorra. (Figura 4) No encontramos diferencias significativas en los datos según la variable percepción de la jubilación, del proximidad o interés en la jubilación a futuro, actividad, propiedad de una

vivienda o temor al endeudamiento. Según los datos recabados se puede decir que en el grupo universitario el ahorro es mayor, y en el grupo de nivel primario el ahorro es nulo.

### Discusión

En cuanto interés económico, se infiere que tener interés en la jubilación no caracteriza al total de los sujetos, ya que el 40% no la tiene en cuenta (Figura 1). Esta situación podría ser producto de la desconfianza generada en torno del sistema de pensiones, y por tanto, de tener una estrategia para mantener un ingreso luego del cese laboral. Una investigación posterior podría dar cuenta de esto. Así también, según la variable de interés económico, la jubilación no está relacionada con el nivel educativo.

Pensamos que debería producirse mayor interés a medida que los individuos se acercan más a la edad jubilatoria, pero según los datos

**Figura 4.** Conducta económica. Ahorro

podemos decir que la edad no es un dato significativo en cuanto al interés económico.

También pensamos que debería haber más interés en la jubilación en personas que no trabajan, debido a que recibirán una ayuda económica que los podría ayudar con los problemas económicos; sin embargo, los datos indican que el total de personas que no trabajan se distribuye de la misma manera tanto en tener interés en la jubilación como en no tener interés.

En cuanto a la Percepción económica, si bien se ve como agradable en los sujetos, casi el 60%, la indiferencia alcanza casi el 40% (Figura 2), este porcentaje de indiferencia se encuentra representado mayoritariamente por los sujetos calificados en su actividad; los sujetos no calificados en su actividad representan de manera mayoritaria la percepción agradable.

También se observó que el interés económico en la jubilación se correlaciona con la percepción económica del beneficio. Por otro lado, el porcentaje más alto de percepción económica agradable se encuentra en los no propietarios, alcanzando el 70%. A diferencia del interés económico a medida que se acerca la edad de jubilación, la percepción de la misma se vuelve más agradable.

Con respecto a la conducta económica, según las variables ahorro y endeudamiento, la gente no ahorra, ni teme endeudarse. El temor al endeudamiento es sólo del 28%, siendo casi el 80% de este grupo personas que sí tienen en cuenta la jubilación para su futuro y en su mayoría perciben como agradable la jubilación. Y en el grupo de los que no temen endeudarse se encuentra más indiferencia en relación a la percepción económica de la jubilación. En cuanto a la variable ahorro, encontramos que en todas las variables que se cruzaron los porcentajes no eran significativos en ningún grupo en particular; de esta manera, el ahorro no se pudo relacionar con alguna variable particular.

### Referencias

- Denegri Coria, M. (2002). *Introducción a la Psicología Económica*. Bogotá: Psicom.
- Peiró, J. M & Prieto, F. (1996). *Tratado de Psicología del trabajo*. Madrid: Síntesis.
- Trinidad Requena, A (2005). *La realidad económica y social de las personas mayores*. Madrid: Instituto de Estudios Económicos.
- Bermúdez, I. (2007). *Cada vez son más los jubilados que trabajan*. Obtenido el 21/01/2007 de: [www.clarin.com/suplementos/economico/2007/01/21/n-00201.htm](http://www.clarin.com/suplementos/economico/2007/01/21/n-00201.htm)