

# GERENCIA ENERGÉTICA: LAS VENTAJAS DE SER SU PROPIA COMERCIALIZADORA

---

## UNIVERSIDADE DA CORUÑA Y ZONA FRANCA DE VIGO DOS CASOS DE ÉXITO

Hace ya 5 años comenzamos la andadura en la compra de energía en el Mercado Libre. Fue entonces cuando muchos nos tacharon de locos, por ofrecer este servicio. Sin embargo, como suele ocurrir, el tiempo nos ha dado la razón. Y es que hoy podemos decir, sin miedo a equivocarnos, que la apuesta resultó todo un éxito.

No en vano, a día de hoy, Gerencia Energética, es la empresa referente en el asesoramiento para la compra de energía en el POOL. Y es que asesoramos a más del 25% de los clientes cualificados que compran en el Mercado Libre.

Muchos de estos clientes se encuentran en Galicia, que una vez más se convierte en el referente de innovación y desarrollo, esta vez en lo que

a temas energéticos se refiere. Y es que en Galicia tenemos clientes que pertenecen tanto a empresa pública como a empresa privada que han confiado en nuestra profesionalidad y saber hacer para desarrollar su estrategia energética basada en la transparencia, optimización de recursos y el ahorro.

En este sentido cabría destacar el trabajo desarrollado en la Universidad de A Coruña, donde los ahorros conseguidos, frente a los precios de comercializadora, suponen un 22%, o lo que es lo mismo, gracias a gestionar su propia compra de energía, la Universidad ha podido contratar a un investigador para que desarrolle su actividad de investigación en la Universidad, con el mismo presupuesto que tenía.



Otro claro ejemplo de éxito ha sido el llevado a cabo en Zona Franca de Vigo, donde recientemente hemos ganado el concurso público para la compra de energía en el Mercado Libre, después la experiencia del último año, donde consiguieron ahorros de más del 21% frente a los precios de comercializadora.

Sin embargo, a pesar de estos ahorros conseguidos, darse de alta como cliente cualificado y convertirse en su propia comercializadora tiene otras ventajas, como son:

- La transparencia, pues el cliente sabe donde va cada euro que invierte en energía.
- El control, ya que el cliente pasa a depender de sí mismo.
- La tranquilidad, de saber que un equipo de profesionales se encarga de velar por sus intereses energéticos.
- Tiempo, pues una vez dado de alta como cliente cualificado, no tiene que volver a invertir tiempo en negociar ofertas, cada año, con las diferentes comercializadoras del mercado.

Por lo que podemos concluir que convertirse en su propia comercializadora es una ventaja competitiva, tanto por el ahorro, como por la transparencia que le ofrece, algo muy complejo en un sector tan opaco como es el sector energético.

**Conviértase en su propia comercializadora y aproveche las ventajas de las grandes eléctricas, ahorrando dinero. Otros ya lo han hecho y hoy son casos de éxito.**

Para más información [www.genergetica.com](http://www.genergetica.com)  
o 987 178 279

**Compre la energía  
al mejor precio.  
Sea su propia comercializadora.**



Más información:  
987 178 279  
[info@genergetica.com](mailto:info@genergetica.com)  
[www.genergetica.com](http://www.genergetica.com)

*Transformamos ideas en tecnología*