

DOI: <https://doi.org/10.56712/latam.v5i1.1772>

El acero en México en tiempos del COVID-19: Un análisis a la política fiscal aplicada (2020 – 2022)

Steel in Mexico in times of COVID-19: An analysis of the fiscal policy applied (2020 – 2022)

Rocío Salas Chávez

r.salas@uadec.edu.mx

<https://orcid.org/0000-0001-9459-3756>

Universidad Autónoma de Coahuila

Torreón, Coah – México

Víctor Pedro Rodríguez Vidal

viper@uadec.edu.mx

<https://orcid.org/0000-0003-4867-797X>

Universidad Autónoma de Coahuila

Torreón, Coah – México

Cristina Ordaz Mota

c.ordaz@uadec.edu.mx

<https://orcid.org/0000-0003-1478-3870>

Universidad Autónoma de Coahuila

Torreón, Coah. – México

Liliana González Rodríguez

Liliglz0704@hotmail.com

Universidad Autónoma de Coahuila

Torreón, Coah. – México

Artículo recibido: 08 de febrero de 2024. Aceptado para publicación: 27 de febrero de 2024.

Conflictos de Interés: Ninguno que declarar.

Resumen


El efecto de la pandemia por Covid-19 en la industria del acero en México y América Latina, provocó que se detuvieran las exportaciones y el aumento repentino de los precios del material. Las principales economías han tenido un gran impacto a medida que los gobiernos buscan formas de protegerse y una actuación adecuada enfocada hacia la recuperación económica. La empresa Altos Hornos de México se vio obligada a detener la producción en sus plantas siderúrgicas, así como en sus minas de carbón y hierro, eliminando más de 20,000 toneladas de acero fundido a nivel mundial, estas interrupciones en la producción se debieron a la falta del suministro de energía y a la reducción en la entrega de gas natural. La importación del acero durante la pandemia afectó enormemente al mercado, ya que China que es uno de los principales exportadores para América latina derivado de la cuarentena, cerró sus fronteras y suspendió toda su producción, por tal motivo, los buques que transportaban el acero ya no pudieron regresar, ocasionando un descontrol en la economía por la escasez. Ante el cierre de poco más de un millón de negocios en México, las empresas señalaron requerir más apoyos fiscales y el aplazamiento de pagos para poder hacer frente al difícil panorama provocado por las afectaciones del coronavirus. El objetivo del presente trabajo es analizar la política fiscal aplicada en México para la protección de la industria del acero, y con ello revisar cual fue la estrategia utilizada durante el mencionado periodo.

Palabras clave: acero, estrategia, escasez, pandemia, política fiscal

Abstract

The effect of the Covid-19 pandemic on the steel industry in Mexico and Latin America caused exports to stop and a sudden increase in material prices. Major economies have been hit hard as governments look for ways to protect themselves and take appropriate action toward economic recovery. The company Altos Hornos de México was forced to stop production in its steel plants, as well as in its coal and iron mines, eliminating more than 20,000 tons of molten steel worldwide, these production interruptions were due to the lack of energy supply and the reduction in the delivery of natural gas. The import of steel during the pandemic greatly affected the market, since China, which is one of the main exporters for Latin America because of the quarantine, closed its borders and suspended all its production, for this reason, the ships that transported the steel were already They could not return, causing a lack of control in the economy due to shortages. Given the closure of just over a million businesses in Mexico, companies indicated that they require more fiscal support and the postponement of payments to be able to face the difficult panorama caused by the effects of the coronavirus. The objective of this work is to analyze the fiscal policy applied in Mexico to protect the steel industry, and thereby review the strategy used during the period.

Keywords: steel, strategy, scarcity, pandemic, fiscal policy

Todo el contenido de LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades, publicados en este sitio está disponibles bajo Licencia Creative Commons 

Cómo citar: Salas Chávez, R., Rodríguez Vidal, V. P., Ordaz Mota, C., & González Rodríguez, L. (2024). El acero en México en tiempos del COVID-19: Un análisis a la política fiscal aplicada (2020 – 2022). *LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades* 5 (1), 2407 – 2418. <https://doi.org/10.56712/latam.v5i1.1772>

INTRODUCCIÓN

Uno de los materiales más populares hoy en día es el acero, este componente se puede encontrar en grandes infraestructuras, automóviles y en una amplia gama de objetos cotidianos, esto es gracias a su adaptabilidad y a las cualidades físicas ya que el acero al igual que el aluminio, tiene una alta resistencia mecánica. La dureza del acero es mayor que la del aluminio, por lo que también puede resistir rayones. Durante la pandemia, se ha visto una escasez enorme, ya que China dejó de exportar por las medidas sanitarias adoptadas en el mundo entero para evitar el contagio. La producción de muchos artículos se detuvo, y no había cómo sustituir tal material, la economía se afectó tanto que fue una reacción en cadena y ocasionó un paro total, donde las empresas cerraron al no poder abastecer, se endeudaron y muchas de ellas desconocían los apoyos gubernamentales.

DESARROLLO

El resultado de la fusión entre el carbono y el hierro es el acero, aunque contiene algunos otros elementos, suele emplearse el aluminio, silicio y zinc, por mencionar algunas aleaciones, ocasionando que el acero sea más resistente o inoxidable; es un material combinado de metales que trabajan como uno solo, para mejorar las características del hierro.

USOS DEL ACERO

Debido a las propiedades del acero, muchas industrias lo utilizan como materia prima, lo que le permite estar presente en la vida cotidiana. Cada uso del acero varía según el tipo de industria en la que se utilice, se encuentra en la construcción de casas y edificios, para fortalecer cimientos y techos. El acero inoxidable se usa comúnmente por su apariencia y resistencia a la corrosión. En cuanto a la industria automotriz, se utiliza desde el chasis, la carrocería hasta los componentes internos como el cigüeñal, los engranajes y los ejes de transmisión. El acero es fundamental en los vehículos por su gran resistencia y versatilidad como material, no solamente es utilizado por la industria de la construcción y la automotriz también se utiliza para fabricar herramientas, partes de electrodomésticos y equipos industriales.

Entre los principales exportadores del acero se encuentran: China como el líder mundial, seguido de la India, Japón, Rusia, Estados Unidos, Corea del Sur, Turquía, Alemania, Brasil, e Irán.

LA INDUSTRIA DEL ACERO

La oferta y la demanda del metal han estado frecuentemente desequilibradas desde la construcción de las acerías. El mayor productor de acero del mundo, China, aumentó la producción e inundó los mercados, incluido EE. UU., con acero barato. Las importaciones estadounidenses de acero alcanzaron su punto máximo en 2015, cuando el déficit comercial alcanzó los 745.660 millones de dólares y el exceso de capacidad en la industria se convirtió en el nuevo estándar. En 2016, se estimó en \$734 mil millones. Debido a la débil demanda del sector de la construcción nacional y a una desaceleración general en el crecimiento del PIB, la industria siderúrgica de China experimentó su primera caída anual en aproximadamente 25 años en 2015.

POLÍTICA FISCAL

El medio por el cual un gobierno gestiona su gasto y determina sus impuestos, influyendo en la economía, se llama política fiscal, ésta le permite estimular el crecimiento, gestionar el gasto y reducir las tasas impositivas. En términos técnicos la política fiscal es una disciplina de la política económica, centrada en la gestión de los recursos de un Estado y su Administración. El Gobierno del país, es el responsable de administrar los gastos, los ingresos por medio de la captación de impuestos y el gasto público para mantener la estabilidad de cada país.

Los gobiernos financian mediante los recursos internos de manera sostenible sus planes de desarrollo económico y social, que es donde entra en juego la política fiscal, buscando incentivar inversiones en áreas con externalidades positivas para la sociedad, como el gasto en investigación y desarrollo (ODS 9 Industria, Innovación e infraestructura), y para desalentar actividades con externalidades sociales o ambientales negativas (ODS 13 Acción Climática). La política fiscal es también una herramienta clave para fines de redistribución (ODS 10 Reducción de las Desigualdades).

Los gobiernos respondieron a la crisis pandémica de COVID-19 sin precedentes con políticas fiscales expansivas para abordar los efectos sociales y económicos de la pandemia, fortaleciendo los sistemas de salud pública, ayudando a las familias y salvaguardando la estructura productiva. Pero en América Latina y el Caribe, una de las regiones más endeudadas del mundo, el aumento del gasto público para enfrentar la crisis y la caída de los ingresos tributarios incrementaron significativamente los déficits fiscales y los niveles de deuda.

El desafío es más difícil que nunca para mantener el apoyo a los segmentos más vulnerables de la población mientras se implementan planes para desencadenar la transformación económica y productiva sostenible debido al espacio fiscal significativamente reducido y los efectos de la recesión económica mundial provocada por el Conflicto en Ucrania.

Los países miembros de la CEPAL a través del proyecto "Reactivación Transformadora: Superando las consecuencias de la pandemia de COVID-19 en América Latina y el Caribe", reciben apoyo para establecer fuentes de ingresos más sostenibles, por ejemplo, a través de gastos más eficientes y progresivos, la expansión de la base tributaria para financiar el progreso de la inversión sostenible e inversiones intensivas en generación de empleo, la transformación productiva, así como el fortalecimiento y la universalización de los sistemas de protección social. El intercambio de conocimientos y estudios así como la asistencia técnica, preparan el terreno para un mejor diseño basado en la evidencia de las políticas fiscales que pueden ayudar a la urgente remodelación del "contrato social", financiado por un nuevo "contrato fiscal" resiliente y socialmente justo. (CEPAL, 2022)

OBJETIVOS DE LA POLÍTICA FISCAL

En el corto plazo, estabilizar la economía y el ciclo a través del saldo presupuestario. En el largo plazo, persigue incrementar la capacidad de crecimiento del país mediante el gasto de educación, e inversión en infraestructuras, etc. Y en ambos plazos, la redistribución de la renta y equidad.

Otro punto trascendental es que la política fiscal es fundamental para asegurar y defender los servicios y recursos sociales fundamentales que están a disposición del territorio en cuestión. Esta es una gran responsabilidad porque las decisiones que se toman aquí tienen un gran impacto en la vida diaria, el empleo y los precios. Para mantener o potenciar el llamado Estado del Bienestar, la política fiscal es la estrategia más crucial. De hecho, los servicios sociales suelen representar más de la mitad de los gastos de los presupuestos públicos en toda Europa, mientras que los servicios generales y económicos representan solo alrededor del 20%.

Cabe destacar la responsabilidad que conlleva gestionar los impuestos y los servicios públicos para controlar y redistribuir la riqueza de un Estado. El éxito de la nación y el bienestar de su gente dependerá de qué tan bien complementa la política monetaria y cómo coexista con ella. Por su efecto estabilizador sobre las fluctuaciones económicas y sus efectos expansivos o contractivos sobre la demanda agregada a través de la gestión de los ingresos y gastos públicos (y, por tanto, del monto de los déficit o superávit del sector público), la política fiscal juega un papel importante. (Galán, J.S. 2015)

TIPOS DE POLÍTICA FISCAL

La política fiscal se puede categorizar como expansiva, contractiva o neutral dependiendo de las elecciones realizadas. Esta distinción frecuentemente tiene que ver con una cuestión ideológica o de una escuela de pensamiento económico porque la ideología del gobierno actual determinará qué clase de medidas se implementarán. Sin embargo, la etapa del ciclo económico en que se implementa es lo que realmente determina si se está utilizando una política fiscal expansiva o contractiva.

Política fiscal expansiva: El gobierno deberá implementar una política fiscal expansiva para aumentar el gasto agregado (Consumo, inversión, gasto, exportaciones - importaciones), aumentar el ingreso efectivo y reducir la tasa de desempleo en tiempos de declive económico y alto desempleo. La política fiscal expansiva se puede aplicar de la siguiente forma:

- Un recorte de impuestos que impulsa el consumo.
- Un aumento en el gasto total debido a un aumento en el gasto público.
- Bonificaciones o exenciones fiscales como incentivos a la inversión privada. El resultado esperado es un aumento en la demanda general.
- Exenciones fiscales que aumentan las exportaciones netas al impulsar la demanda de los no residentes.
- Política fiscal contractiva: Cuando existe una situación inflacionaria provocada por un exceso de demanda agregada. Sería necesario aplicar una política fiscal restrictiva en esta situación para reducir el gasto agregado actuando en sentido contrario.
- Se produciría un aumento de los impuestos.
- Se reduciría el gasto público.

El objetivo sería desalentar la inversión privada y las exportaciones netas (exportaciones netas más bajas).

Hay una tercera posición que se conoce como posición neutral. En este caso, la política fiscal se basa en el equilibrio al hacer coincidir el nivel de gasto público con el nivel de ingreso total. (Galán, J.S. 2015)

LA POLÍTICA FISCAL Y EL DESARROLLO

Existe cierto debate en torno al impacto que tienen las políticas fiscales en el desarrollo de una nación. Algunos profesionales abogan por mantener los impuestos a pesar de que sirven como freno a la expansión económica. Otros creen que la política fiscal puede actuar como un nivel mínimo. aumentos de precios que son rápidos y desempleo que es alto.

Perspectiva: La política fiscal puede actuar como un catalizador del crecimiento además de otras funciones. Además, apoya varios otros objetivos de desarrollo social y económico. Luchar contra la pobreza, prevenir la exclusión social y crear más igualdad.

Por ejemplo, el gasto público debe garantizar que todos los miembros de la sociedad tengan acceso a bienes y servicios de alta calidad. De lograrse este objetivo, el gasto fiscal tendría un efecto favorable sobre los obstáculos al desarrollo como la reducción de la pobreza, la desigualdad y la exclusión. Los fondos públicos están sujetos a las mismas condiciones:

Los sistemas de recaudación de impuestos eran más equitativos y tenían una base. Podrían recaudar de manera eficaz y sostenible los fondos necesarios para proporcionar esos bienes y servicios fundamentales si fueran más amplios y se adaptaran más específicamente a la naturaleza de la economía. (OECD, 2019).

PANORAMA FISCAL EN LATINOAMÉRICA

La región enfrenta una compleja coyuntura económica, caracterizada por la desaceleración del crecimiento, una inflación en aumento, alzas de las tasas de interés y volatilidad en los mercados internacionales. Este contexto genera presiones sobre las finanzas públicas, a las que se suman crecientes demandas de bienestar social, inversión y sostenibilidad ambiental, que imponen desafíos al manejo de la política fiscal. (García, S. 2021)

PRODUCCIÓN DE ACERO EN ESTADOS UNIDOS

Se aplica un arancel del 25 por ciento a todos los productos de acero importados a EE. UU. y un arancel del 10 por ciento a todos los productos de aluminio. La propuesta exige un arancel global de importación de acero del 24 por ciento, un arancel del 53 por ciento sobre las importaciones de acero de Brasil, China, Costa Rica, Egipto, India, Corea, Malasia, Rusia, Sudáfrica, Tailandia, Turquía y Vietnam, o una cuota equivalente al 63 por ciento de las exportaciones de esos países a los Estados Unidos. En el caso del aluminio, impone un arancel de 7 coma 7 por ciento a las importaciones de todo el mundo, un arancel de 23 coma 6 por ciento a todos los bienes de China, Hong Kong, Rusia, Venezuela y Vietnam, o una cuota a todas las naciones. en el mundo equivale al 86 punto 7 por ciento de sus exportaciones a los Estados Unidos.

TLCAN

Los principales objetivos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) son otorgar a los signatarios el estatus de nación más favorable, lo que significa que estas naciones disfrutaran de las mejores condiciones comerciales entre sí; eliminar las barreras comerciales y facilitar el movimiento transfronterizo de bienes y servicios; fomentar condiciones de competencia justa; aumentar las oportunidades de inversión; brindar protección y cumplimiento de los derechos de propiedad intelectual; establecer procedimientos para la resolución de disputas comerciales; e implementar un marco para el comercio transatlántico.

El comercio entre los tres países se cuadruplicó entre 1993 y 2015 al pasar de 297,000 millones de dólares a 1.14 billones de dólares, lo que aceleró la economía de los tres países, reduciendo los precios para los consumidores. Gracias a esto millones de mexicanos ahora pueden comprar productos que antes les estaban reservados a una tercera parte de la población, por lo costoso que resultaba adquirirlos.

Las exportaciones mexicanas en 1993, un año antes de la entrada en vigor del TLCAN, representan 12.14% del Producto Interno Bruto de México, mientras que en el 2015 esta proporción alcanzó más de 35% del PIB mexicano, es decir que poco más de un tercio del PIB nacional proviene de la venta de productos a otros países, esto es relevante si se considera, por ejemplo, que México es el principal exportador de vehículos a Estados Unidos y que para el 2020, se estimaba que un cuarto de todos los automóviles provendrían de México, de acuerdo con datos del Banco Mundial.

En 1993 las importaciones representaban 13.82% del Producto Interno Bruto nacional ; éstas aumentaron para 2015, alcanzando más de 37% del PIB de México, lo que implica que el país gasta más de un tercio del PIB para comprar productos del exterior. En este sentido, durante los más de 20 años que tiene el TLCAN en operación, se ha mantenido un déficit de alrededor de 2%.

El TLCAN suprimió muchas de las barreras comerciales que existían entre los tres países, aumentando las oportunidades de inversión, estableciendo procedimientos para la resolución de disputas comerciales e incrementando la competitividad de los tres países en el mercado global, lo que convierte en la mayor área de libre comercio del mundo a América del Norte. El tratado ha tenido un fuerte impacto negativo en la cantidad de empleos que se generan en nuestro país, así como en la

supervivencia del campo mexicano. El medio ambiente es el tercer gran afectado por este acuerdo que el presidente electo Donald Trump quiere renegociar. (El Economista, 2019)

T-MEC

Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá, (USMCA por sus siglas en inglés), es el nuevo acuerdo comercial entre México, Canadá y Estados Unidos que sustituye al TLCAN; entró en vigor el 1 de julio del 2020, las tres naciones firmaron un acuerdo el 30 de noviembre de 2018, para comenzar con el proceso de actualización del Tratado en el marco del G-20, celebrado en Buenos Aires.

Los componentes clave de esta relación comercial pudieron preservarse como resultado de estas negociaciones, junto con la adición de disposiciones nuevas y modernas diseñadas para abordar los llamados desafíos comerciales del siglo XXI y respaldar los puntos de los consumidores norteamericanos. Este acuerdo ha demostrado ser una base sólida para reforzar los ya sólidos lazos económicos entre los tres países mediante el fortalecimiento de las normas y procedimientos que rigen el comercio y la inversión.

MÉXICO Y EL T-MEC

El presidente de México, Andrés Manuel López Obrador, ha manifestado que la entrada en vigor del T-MEC luego de sufrir un declive, derivado de la pandemia de Covid-19 ayudará a la economía mexicana: "Esto para México va a significar inversión, es decir, va a seguir llegando inversión foránea, extranjera. Es muy importante que entre en vigor el tratado y muy oportuno, porque estamos por salir de la pandemia y necesitamos reactivar la economía para salir de la recesión económica, de la caída que produjo el coronavirus en la economía mundial", indicó el mandatario.

Al tiempo que promueve la expansión del comercio digital, protege los datos de los consumidores, mejora la accesibilidad a los servicios financieros para las instituciones financieras mexicanas, maximiza la infraestructura y promueve el entorno de libre mercado necesario para fomentar un mayor crecimiento, adapta el acuerdo a las necesidades cambiantes de la industria de las telecomunicaciones.

El TLCAN exige que el 62,5 % del producto se produzca en una de las tres partes del acuerdo para calificar para las exenciones arancelarias, siendo una de las regulaciones cruciales para la industria automotriz, este requisito se eleva al 75% en el T-MEC. En el nuevo acuerdo comercial se promueven medidas relacionadas con el medio ambiente para proteger la diversidad biológica, la calidad del aire y la capa de ozono, lo cual es una diferencia significativa. (Medrano, A. 2021)

LA REDUCCIÓN EN LA DEMANDA DE ACERO DE CHINA EN 2022 POR LA POLÍTICA INMOBILIARIA Y LA PANDEMIA

El Instituto de Investigación y Planificación de la Industria Metalúrgica de China pronosticó que la demanda de acero en la segunda economía más grande del mundo será de 954 millones de toneladas en 2021 y 947 millones de toneladas el año siguiente. La economía en general seguirá siendo estable gracias a una política fiscal proactiva, pero la disminución de la inversión inmobiliaria, la incertidumbre debido a la pandemia y el aumento de los precios de las materias primas reducirán la demanda de acero.

Según la consultora, el consumo en los sectores de la construcción, energía y contenedores descenderá ligeramente en 2022, pronosticó que la demanda de acero para electrodomésticos, maquinaria, automóviles y barcos seguirá aumentando. Previendo que el gobierno avance "adecuadamente" en la construcción de infraestructura, lo que ayudará a respaldar el consumo mundial de acero.

DEMANDA DE ACERO

La industria del acero en México cerró 2021 con la producción de 19 millones de toneladas, 15.7% más en comparación a lo producido en 2020, cuando se produjo una caída del 10% de la producción de acero debido a la pandemia. Para satisfacer la demanda nacional, México importó en 2021, 11.5 millones de toneladas de acero. La capacidad de producción del país es de 29 millones de toneladas anuales, por lo que actualmente la industria nacional opera a un 60% de su capacidad.

México ocupa el 15 lugar como productor de acero en el mundo y el 38% de la producción se basa en el reciclaje. A nivel mundial, el acero proveniente del reciclaje representa el 23% del total de la producción. La industria del acero en México exportó 3.5 millones de toneladas de acero en el 2021, el 66% se dirigió a Estados Unidos, 9.7% a Colombia y 3.7% a Canadá, Guatemala, Perú, El Salvador y Chile. México, Estados Unidos y Canadá coinciden en la necesidad de que los gobiernos de los principales países productores de acero realicen compromisos inmediatos y eficaces.

EL ACERO DURANTE LA PANDEMIA

El conflicto comercial entre Estados Unidos y China y el deseo de Estados Unidos de reemplazar las importaciones de Asia presenta una gran oportunidad para que la industria siderúrgica mexicana utilice el "nearshoring", o la práctica de dar preferencia a los proveedores regionales, para reemplazar las exportaciones de Estados Unidos que se fabrican desde China como productos terminados de acero y para fortalecer cadenas productivas en industrias que puedan instalarse en México para sustituir importaciones de países asiáticos.

Para aprovechar la estrategia de EE. UU. de reemplazar las importaciones de acero de Asia y fortalecer nuestra posición como socio comercial, el Gobierno Federal anunció en el Diario Oficial de la Federación que a partir de junio de 2022 se restablecerán las tarifas de importación de aproximadamente 15%, lo cual, como medida de apoyo a la industria nacional, desaparecerá paulatinamente a finales de 2024, está fabricado en varios tipos de acero. Para aumentar la producción nacional y disminuir las importaciones de acero de Estados Unidos y países asiáticos, las siderúrgicas mexicanas han invertido 15 millones de dólares en los últimos diez años.

México es el decimoquinto productor mundial de acero, y el reciclaje representa el 38% de la producción total. En todo el mundo, el 23 % de todo el acero se produce con materiales reciclados. En 2021, la industria siderúrgica mexicana exportó 3.5 millones de toneladas de acero, de las cuales 66% se destinó a Estados Unidos, 97% a Colombia y 37% a Canadá, además de Guatemala, Perú, El Salvador y Chile.

RETOS Y PERSPECTIVAS PARA LA INDUSTRIA DEL ACERO EN MÉXICO

Debido a la reactivación de la economía por el avance en la vacunación contra el Covid19, se estima que el Consumo Nacional Aparente será de 18 millones de toneladas, lo que representa 15.7% más respecto a 2020, año en el que muchas empresas e industrias debieron parar actividades debido a la pandemia.

Las inversiones que se han realizado en la industria acerera nacional contribuirán a disminuir las importaciones de acero de otros países, sin embargo, México continuará siendo un país importador de acero mientras no logremos producir lo suficiente para satisfacer el consumo nacional.

Una de las inversiones más grandes que se ha realizado para fortalecer a la industria acerera nacional es la de Acelor Mittal, que invirtió 1,000 millones de dólares en 2018 para producir el primer rollo de acero laminado en caliente para atender la demanda de la industria automotriz de aceros especiales. Es imprescindible establecer medidas para proteger a la industria del acero en México contra el

comercio desleal, principalmente con los países con los que no se tienen acuerdos comerciales, por ejemplo Corea del Sur, que representa el 18% de las compras mexicanas. Además, del riesgo que representa que una sola empresa de Corea del Sur produzca el doble de la producción de acero que produce México.

El principal proveedor del acero que importa México es de Estados Unidos, con un 34% del total de las importaciones. Ante la búsqueda de incrementar las exportaciones de acero mediante prácticas desleales, países asiáticos como China y Corea del Sur, el presidente de la Canacero considera que México tiene una oportunidad histórica con el nuevo enfoque de NearShoring que se enmarca en el Tratado de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) y, por su nivel de competitividad, puede aumentar su presencia dentro de las cadenas productivas de sus socios comerciales.

Por otro lado, el gobierno federal ha señalado que, en un contexto económico internacional de recuperación por los estragos de la pandemia, la industria acerera local debe de asumir un periodo de ajuste que le permita recurrir a los instrumentos jurídicos necesarios en contra de prácticas desleales de comercio para poder establecer condiciones que promuevan la reactivación del sector.

La industria siderúrgica en México cerró el año 2021 con un incremento en la producción del acero especial requerido para el sector automotriz del 13%, gracias al fortalecimiento de la producción interna y la estrategia de sustitución de importaciones en Norteamérica. Para 2022, la Canacero pronostica un aumento de la demanda de acero en 2.2%, lo que representa 1,896.4 millones de toneladas, para el sector de la construcción que es el principal consumidor de acero actualmente y que, a pesar de la pandemia, se mantuvo más estable que otros sectores productivos.

DISMINUCIÓN DEL COSTO DEL ACERO EN EL MUNDO 2022 Y 2023

Lo que provocó una pausa importante en el mundo a finales de 2019 y durante todo 2020, así como el sector de materias primas, como el acero, ahora está teniendo un impacto gradual en 2022. La Asociación Mundial del Acero (WorldSteel), sin embargo, anunció en su informe Short Range Outlook (SRO) la situación en la que podrían estar los costos del acero y la demanda de este durante el 2022 y 2023. Esto a pesar de que hay inflación global por la pandemia, las olas del COVID-19, los problemas en las cadenas de suministro y, actualmente, los primeros efectos globales del conflicto entre Rusia y Ucrania.

Según este informe, World Steel predice que, en contraste con 2021, cuando la demanda disminuyó significativamente, podría haber un aumento de 0,4 por ciento en la demanda de acero, o alrededor de 1,840 millones de toneladas. Se prevé que estas cifras alcancen el 2,2 % para 2023, lo que se acercaría a los 1.881 millones de toneladas a nivel mundial. En occidente estas cifras y el contexto de la guerra al otro lado del mundo, representan así la incertidumbre de la economía, por cuestiones de producción, logística y transporte, World Steel agrega que:

Debido a las bajas expectativas de crecimiento de la demanda global del acero, los efectos del conflicto de Ucrania y la contracción económica en China, aunado a esto sigue latente el incremento de casos por el Covid-19 en el mundo, (especialmente en China) y el aumento de las tasas de interés. El fortalecimiento de las políticas monetarias de EE. UU. perjudicará a las economías emergentes financieramente vulnerables. (World Steel, 2022).

CONCLUSIÓN

La industria del acero en nuestro país no puede ser un digno competidor con China debido a la falta de condiciones para hacer más atractiva la inversión, la carencia de una política industrial, así como de una política fiscal que denote un fuerte apoyo gubernamental, fueron elementos necesarios en el

periodo de tiempo revisado, siendo la gran estrategia recurrir al aprovechamiento de las reglas del tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) para que el acero vea en el corto plazo la recuperación económica, aprovechando también la oportunidad que brinda a México el nuevo enfoque del Nearshoring.

Los vendedores, importadores y fabricantes que utilizan el acero, desconocen el apoyo que el gobierno federal brinda para la protección de esa industria, sin embargo reconocen como una buena estrategia el bajar los precios para la importación del metal, que durante y después de la pandemia se vio necesaria la modificación y creación de nuevas estrategias para la reactivación de economía en el país. China, uno de los principales exportadores de acero para América del norte, al inicio de la pandemia Covid-19, detuvo sus exportaciones dejando a esta comunidad desprotegida y obligada a una disminución de fabricación relacionada con el acero. La variación de precios durante esta etapa fue muy volátil, ya que, durante el año 2020, el acero empezó a escasear, no afectando tanto el mercado, como sucedió hasta 2021, cuando el mercado del acero tanto de fabricantes como productores, se vieron severamente afectados, y cómo esta industria es muy importante, hubo un fuerte impacto en la economía mexicana cayendo de manera considerable.

Derivado de la representatividad de la industria del acero en la economía de nuestro país, es necesario e imprescindible contar con una política fiscal para la protección e incentivación de este sector de la economía, ya que representa no solo una fuente de generación de empleos sino una parte importante su aportación al producto interno bruto de la economía mexicana.

REFERENCIAS

Club de Carga. (2022, agosto 25). México extiende aranceles a productos de acero originarios de China, España y Portugal. Club de Carga. <https://clubdecarga.com/2022/08/25/mexico-extiende-aranceles-a-productos-de-acero-originarios-de-china-espana-y-portugal/>

Economista, E. (2019, abril 22). ¿Qué es el Tratado de Libre Comercio de América del Norte? El Economista. <https://www.economista.com.mx/internacionales/Que-es-el-Tratado-de-Libre-Comercio-de-America-del-Norte-20161123-0111.html>

el Caribe, C. E. P. A. L. y. (2022). Panorama Fiscal de América Latina y el Caribe 2022: desafíos de la política fiscal para un desarrollo sostenible e inclusivo.

el Caribe, C. E. P. A. L. y. (s/f). Política fiscal. Cepal.org. Recuperado el 6 de febrero de 2022, de <https://www.cepal.org/es/cooperation-topic/politica-fiscal>

Política fiscal | CEPAL

Fortalecimiento de la industria siderúrgica en México. (s/f). Possehl.mx. Recuperado el 7 de febrero de 2022, de <https://www.possehl.mx/fortalecimiento-de-la-industria-siderurgica-en-mexico/>

Galán, J. S. (2015, junio 30). ¿Qué es la política fiscal? Descubre sus objetivos y qué tipos hay. Economipedia. <https://economipedia.com/definiciones/politica-fiscal.html>

García, S. (2021, marzo 15). Se disparan los precios del hierro y el acero por la acelerada recuperación en China y EU. Arena Pública. <https://www.arenapublica.com/negocios/se-disparan-los-precios-del-hierro-y-el-acero-por-la-acelerada-recuperacion-en-china-y-eu>

Historia y desarrollo del acero. (2017, febrero 24). Acero.es. <https://acero.es/historia-y-desarrollo/>

La demanda de acero de China en 2022 se reducirá por la política inmobiliaria y la pandemia. (2021, diciembre 15). Euronews. <https://es.euronews.com/next/2021/12/15/china-acero>

Los 10 mayores productores de acero crudo del mundo. (s/f). Bnamericas.com. Recuperado el 7 de febrero de 2024, de <https://www.bnamericas.com/es/noticias/los-10-mayores-productores-de-acero-crudo-del-mundo>

Marketingapsen. (2022, junio 22). 2022 y 2023: ¿Disminución del costo del acero en el mundo? Grupo Apsen. <https://www.grupoapsen.mx/2022-y-2023-disminucion-del-costodel-acero-en-el-mundo/>

Medrano, A. (2021, junio 4). Diferencias entre el TLCAN y T-MEC. Zárate Abogados. <https://zarateabogados.com/2021/06/03/diferencias-entre-el-tlcan-y-t-mec/>

Pineda, E. (2020, abril 21). Política y gestión fiscal durante la pandemia y la post-pandemia en América Latina y el Caribe. Gestión fiscal; Inter-American Development Bank. <https://blogs.iadb.org/gestion-fiscal/es/politica-y-gestion-fiscal-durante-la-pandemia-y-la-post-pandemia-en-america-latina-y-el-caribe/>

Propiedades del Aluminio. (s/f). Ingemecanica.com. Recuperado el 7 de febrero de 2024, de <https://ingemecanica.com/tutorialsemanal/tutorialn110.html>

¿Qué es el acero? (2017, diciembre 12). Aceros Levinson | Aceros | Plásticos | Metales; Aceros Levinson. <https://www.aceroslevinson.com/2017/12/que-es-el-acero/>

Qué es el T MEC ▷ Análisis y Todos los Detalles del T-MEC. (2020, mayo 21). Reino Aduanero.
<https://reinoaduanero.mx/tmec/>

[https://reinoaduanero.mx/tmec/#:~:text=El%20T%2DMEC%20est%C3%A1%20conformado,importar%20y%20exportar%20sin%20errores.&text=Art%C3%ADculos%20y%20textos%20relacionados%20al,y%20Canad%C3%A1%20\(T%2DMEC\)](https://reinoaduanero.mx/tmec/#:~:text=El%20T%2DMEC%20est%C3%A1%20conformado,importar%20y%20exportar%20sin%20errores.&text=Art%C3%ADculos%20y%20textos%20relacionados%20al,y%20Canad%C3%A1%20(T%2DMEC))

¿Qué es el T-MEC y cuál es su importancia para México? – GRUPO ROSMAR. (2022, 17 julio).
<https://gruporosmar.com.mx/2022/07/17/que-es-el-t-mec-y-por-que-es-importante-para-mexico/#:~:text=El%20T%2DMEC%20es%20el,a%20cabo%20en%20Buenos%20Aires>.

Sánchez, C. (2021, abril 29). Precios del acero se mantendrán en niveles altos: Ternium. El Financiero.
<https://www.elfinanciero.com.mx/monterrey/2021/04/29/precios-del-acero-se-mantendran-en-niveles-altos-ternium/>

Usos del acero y tratamientos para reforzar sus características. (2022, agosto 4). Aceromafe.
<https://www.aceromafe.com/para-que-se-usa-el-acero/>

(S/f). Quiminet.com. Recuperado el 7 de febrero de 2024, de <https://www.quiminet.com/articulos/que-es-el-acero-negro-y-cuales-son-sus-principales-caracteristicas-61225.htm>

Oecd.org. 2019 Recuperado el 7 de febrero de 2024, de <https://www.oecd.org/tax/tax-policy/brochure-estadisticas-tributarias-en-america-latina-y-el-caribe-2019.pdf>

worldsteel Short Range Outlook April 2022. (2022, abril 14). Worldsteel.org; worldsteel.
<https://worldsteel.org/media-centre/press-releases/2022/worldsteel-short-range-outlook-april-2022/>