

## MERCADO LABORAL

# Implicaciones económicas y laborales de la pandemia COVID-19 desde la visión de los trabajadores autónomos de España. Año 2022

## *Economic and labor implications of the COVID-19 pandemic from the perspective of self-employed workers in Spain, 2022*

[José Bustelo](#)<sup>1</sup>, [Albert Miró](#)<sup>2</sup>

<sup>1</sup>ESERP Business and Law School. Barcelona, España.

<sup>2</sup>ESERP Business and Law School. Barcelona, España.

Recibido: 10/09/2023

Aceptado: 30/11/2023

### RESUMEN

La presente investigación analiza el impacto de la pandemia de COVID-19 en los trabajadores autónomos en España. El tema surge debido a la escasa exploración de las implicaciones específicas para este sector crucial en la economía. Los objetivos del estudio se centran en comprender cómo los autónomos han afrontado las implicaciones económicas y laborales de la pandemia y evaluar la efectividad de las medidas de apoyo implementadas. La metodología se basa en un enfoque cuantitativo, utilizando una encuesta en línea como método de recopilación de datos para el primer semestre del año 2022. La muestra consiste en 2.181 trabajadores autónomos, cuyas respuestas se analizan utilizando técnicas estadísticas descriptivas. Los principales resultados resaltan la variedad de medidas adoptadas para respaldar la liquidez y los ingresos de los autónomos, aunque muchas de ellas parecen haber sido improvisadas y su implementación no está claramente demostrada como efectiva. Las principales conclusiones destacan la necesidad de políticas más ágiles y eficientes para brindar asistencia rápida y efectiva a este sector crucial en momentos de crisis.

**PALABRAS CLAVE:** COVID-19, trabajadores autónomos, pospandemia

### ABSTRACT

This research analyses the impact of the COVID-19 pandemic on the self-employed in Spain. The topic arises due to the scarce exploration of the specific implications for this crucial sector of the economy. The objectives of the study focus on understanding how the self-employed have coped with the economic and employment implications of the pandemic and assessing the effectiveness of the support measures implemented. The methodology is based on a quantitative approach, using an online survey as the data collection method for the first half of 2022. The sample consists of 2,181 self-employed workers, whose responses are analyzed using descriptive statistical techniques. The main results highlight the variety of measures taken to support the liquidity and income of the self-employed, although many of them seem to have been improvised and their implementation is not clearly demonstrated to be effective. The main conclusions highlight the need for more agile and efficient policies to provide rapid and effective assistance to this crucial sector in times of crisis.

**KEY WORDS:** COVID-19, self-employed workers, post-pandemic

### RESUMO

Esta investigação analisa o impacto da pandemia de COVID-19 nos trabalhadores independentes em Espanha. A questão surge devido à exploração limitada das implicações específicas para este sector crucial da economia. Os objetivos do estudo centram-se na compreensão de como os trabalhadores independentes têm lidado com as implicações económicas e laborais da pandemia e na avaliação da eficácia das medidas de apoio

implementadas. A metodología asenta numa abordagem quantitativa, utilizando como método de recolha de dados um inquérito online relativo ao primeiro semestre de 2022. A amostra é constituída por 2.181 trabalhadores independentes, cujas respostas são analisadas através de técnicas de estatística descritiva. Os principais resultados destacam a variedade de medidas adotadas para apoiar a liquidez e o rendimento dos trabalhadores independentes, embora muitas delas pareçam ter sido improvisadas e a sua implementação não esteja claramente demonstrada como eficaz. As principais conclusões destacam a necessidade de políticas mais ágeis e eficientes para prestar assistência rápida e eficaz a este sector crucial em tempos de crise.

**PALAVRAS-CHAVE:** COVID-19, trabalhadores independentes, pós-pandemia, fundos da

## ÑEMOMBYKY

Ko tembikuaareka ohesa'ỹjjo mba'eichaitépa ochoka mba'asyguasu COVID-19 mba'apoharkuéra ijeheguinte omba'apóva España -pe. Pe ñe'erã oiko ndahetáigui jeporeka ypy mba'éichapa ombyaikuaa ko aty oiko asyvevévarem virupururekópe. Umi jeporeka kuaapyverã hupytyvoirã oñembyapu'a ohechakuaa poráségui mba'éichapa umi omba'apóva ijeheguinte ogeropu'aka virupurreko ha mba'apo rehegua mba'asyguasu aja ha oñeha'ã mba'éichapa ha'eve pytyvõrã ojepyhyva . Tapereko ojepytyso peteĩ ñema'ẽ payguáva rehe, oporuhápe peteĩ porandueta ñandutiveve kundahakuéra ndive taperekorõ ombyaty haña apopyme'ẽ peteĩ jasypteĩha ary 2022. Techapyrã 2181 omba'apóva ijehegui mbohová iñehesa'ỹjjo haña ojeporu aporeko papapy mohenda moha'angahíva. Umi tembiapokue tenondegua ohechauka opaichagua ñeha'ã ojepyhyva'ekue oñemombarete haña mba'erepyeta ha omba'apóva ijeheguinte oganáva aunke hetave ha'ete ouhaichante oiko ha nahesakãporã iokoha hekópe. Umi mohu'ã itenondevéva ohechauka oñekotevéha jokuáirape ipya'e ha ha'évéva ikatu hañaicha ogueropojái pytyvõ ipya'e ha ha'éveva ko atyguápe heko jetu'úva ohasa asyve jave

**ÑE'Ë REKOKATU:** COVID-19, mba'apohára ijeheguigua, mba'asyguasu riré

**AUTOR CORRESPONDIENTE:** Albert Miró. Doctor. Business and Law School (ESERP). Barcelona, España. Email: [prof.amiro@eserp.com](mailto:prof.amiro@eserp.com)

**CONTRIBUCIÓN DE LOS AUTORES:** JLBG depuración de datos, metodología, redacción y borrador original. AM conceptualización, supervisión, validación, visualización, redacción, revisión y edición.

**CONFLICTO DE INTERÉS:** Los autores declaran no tener conflicto de interés.

**FINANCIAMIENTO:** Propio.

## INTRODUCCIÓN

La pandemia de COVID-19 ha marcado un antes y un después en la historia contemporánea, afectando a todos los rincones del mundo y desencadenando una serie de impactos multidimensionales en las sociedades y economías globales (de Guzmán et al., 2023). España, al igual que muchos otros países, ha enfrentado desafíos significativos debido a esta crisis sanitaria sin precedentes. Entre los sectores más afectados se encuentran los trabajadores autónomos, un grupo esencial para la economía española (Bandrés-Goldárez et al., 2021) que ha experimentado transformaciones y dificultades únicas a raíz de la pandemia.

Los autónomos, también conocidos como trabajadores por cuenta propia o emprendedores individuales, desempeñan un papel crucial en la economía española, contribuyendo con su labor a la generación de empleo, innovación y dinamismo empresarial. Sin embargo, la llegada del COVID-19 alteró drásticamente sus condiciones de trabajo y perspectivas laborales (Brown et al., 2021). Las restricciones impuestas para contener la propagación del virus, como confinamientos y cierres de negocios, afectaron directamente a muchos autónomos, quienes enfrentaron disminución de la demanda, cierres temporales y dificultades para operar en un entorno altamente incierto. Esta nueva realidad impulsó a los autónomos a replantearse sus modelos de negocio, adaptarse a la digitalización, y buscar alternativas para mantener sus

operaciones. La incertidumbre sobre la duración de la crisis, los cambios en las preferencias del consumidor y las dificultades financieras han sido desafíos constantes para este grupo laboral (Taléns Visconti, 2020).

En esta coyuntura, el objetivo de este estudio es analizar y comprender el impacto de la pandemia de COVID-19 en el trabajador autónomo en España. Dado el escaso conocimiento existente sobre las implicaciones específicas para este sector, este análisis se propone investigar cómo los autónomos han afrontado y adaptado a las consecuencias económicas y laborales de la pandemia. A través de un enfoque detallado, se busca examinar la evolución de las perspectivas, los desafíos y las estrategias adoptadas por este grupo fundamental en el contexto de una crisis sanitaria y económica. Es por ello que en medio de la crisis de la COVID-19, los trabajadores autónomos españoles han experimentado un panorama laboral excepcionalmente desafiante (Spasova y Regazzoni, 2022). La adaptación a las medidas de distanciamiento social, la transformación de los hábitos de consumo y la inestabilidad económica han requerido una reevaluación profunda de sus estrategias y enfoques empresariales (Khan et al., 2021).

Las medidas de apoyo del gobierno español, como los subsidios por cese de actividad y las ayudas económicas, desempeñaron un papel crucial en la mitigación de los impactos negativos (Torres y Fernández, 2020). Sin embargo, la burocracia y los requisitos a veces complejos para acceder a estas ayudas crearon barreras para algunos autónomos. La necesidad de un sistema más ágil y accesible se hizo evidente en medio de la urgencia de la situación. A medida que la situación evolucionaba, muchos autónomos buscaron formas creativas de diversificar sus fuentes de ingresos y reinventarse para responder a las cambiantes necesidades del mercado. La adaptación a las demandas digitales y la búsqueda de oportunidades emergentes en áreas como la entrega a domicilio, los servicios en línea y la formación remota se convirtieron en estrategias clave para mantenerse a flote en una realidad marcada por la distanciamiento social.

Sin embargo, persisten inquietudes a largo plazo. La incertidumbre sobre la duración de la pandemia y la recuperación económica genera y sigue generando preocupaciones sobre la sostenibilidad a largo plazo de los autónomos (Caiza et al., 2021). La posibilidad de futuros confinamientos o fluctuaciones en la demanda sigue siendo un factor que influye en la planificación y en la toma de decisiones empresariales. En este contexto, el análisis de las perspectivas de los autónomos en España después de la COVID-19 se convierte en un elemento crucial para entender cómo esta parte vital de la economía ha enfrentado la crisis y cómo están posicionados para la recuperación. El examen de las estrategias adoptadas, las lecciones aprendidas y las soluciones innovadoras pueden proporcionar una base sólida para la formulación de políticas y estrategias empresariales que promuevan la resiliencia y la adaptabilidad en un mundo caracterizado por la volatilidad.

Aunque persisten casos de COVID-19, el declive en la propagación del virus es evidente, atribuible en parte a la elevada tasa de inmunización completa en la población (Chow et al., 2023). En paralelo, la tasa de mortalidad asociada a esta enfermedad ha experimentado una significativa disminución. Ahora nos vemos compelidos a contemplar no solo los resabios de la crisis sanitaria, sino también las secuelas económicas y financieras que ha legado la pandemia. En este contexto, surge la pregunta de si los líderes, tanto a nivel europeo como español, se encuentran en posición de abordar eficazmente las inquietudes que agitan a la ciudadanía. El presente estudio adquiere su fundamento en el estrato laboral de los trabajadores autónomos, un conjunto definido por el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones (2022) como una comunidad que aglutina a 3.328.399 individuos. En su núcleo, se revela que las perspectivas de este colectivo manifiestan incertidumbre y aprensión al futuro cercano.

Con el propósito de delinear una trayectoria hacia el futuro, que atienda los contornos sociales, económicos y laborales, los pensadores económicos se distinguen esencialmente en dos

corrientes. Un sector argumenta que la coyuntura post-pandémica proporciona una plataforma propicia para implementar transformaciones profundas en las matrices económicas y sociales de España. En contraposición, hay quienes sostienen que el paradigma capitalista, en su forma tradicional, enfrenta una decadencia inexorable y su desenlace parece inminente.

La superación de la crisis suscitada por la COVID-19 requerirá un compromiso global, sin excepción. Como bien apuntaba Serrano (2020), será necesario un esfuerzo internacional coordinado y generoso, desplegando todos los recursos necesarios, para abordar este complejo escenario económico. Los desafíos económicos de España, como el mercado laboral obsoleto, sistemas de pensiones en declive y una alta dependencia del turismo, han sido resaltados por Costas y Arias (2021) como aspectos preexistentes a la pandemia de la COVID-19. La crisis sanitaria simplemente ha exacerbado estas problemáticas, impulsando esfuerzos más rápidos en la búsqueda de soluciones. Los autores manifiestan un enfoque optimista hacia el futuro económico español. Su enfoque se basa en la premisa de que las doctrinas económicas clásicas, representadas por figuras como Smith, Keynes, Hayek o Friedman, ya no son adecuadas para abordar la realidad actual. Ante este escenario convulso, se plantea la pregunta de qué tipo de revolución teórica o análisis económico es necesario para abordar y resolver las cuestiones actuales.

Así, se subraya la relevancia de abordar cuestiones macroeconómicas sin perder de vista la economía en su relación más próxima con los agentes sociales y los ciudadanos (Funcas, 2022, 10 de febrero). Este enfoque encuentra resonancia con las perspectivas de Niño-Becerra (2022), quien augura el fin de un modelo capitalista. Niño-Becerra introduce el concepto de "capitalismo inclusivo", que busca reconciliar la lógica económica con los principios democráticos y cívicos. Según estos autores, existe una disminución en la prosperidad en ciertos segmentos de la población, lo que genera resentimiento y un distanciamiento entre los actores políticos y los ciudadanos. A pesar de la narrativa predominante en la literatura económica que desaconseja la intervención estatal en la economía debido a las distorsiones que puede generar, es por ello que se requiere mayor importancia en cuanto al rol al Estado en las decisiones económicas y sociales de importancia (Costas y Arias, 2021). Así, el Estado debe adquirir un nuevo papel que facilite la transformación de las estructuras nacionales. Sin embargo, existe el debate sobre dicha realidad dada por el Estado. Es por ello que se anticipa a que el Estado participará cada vez menos en las decisiones económicas y sociales debido a su limitada capacidad, y prevé que serán las grandes corporaciones quienes tomen el timón en un entorno caracterizado por volatilidad, incertidumbre y cambios imprevisibles (Niño-Becerra, 2022).

La incertidumbre de naturaleza knightiana se ha reavivado durante el contexto pandémico. En este sentido, se postula el concepto de "incertidumbre radical", el cual abarca la coexistencia de múltiples procesos de transformación, portadores de riesgos que carecen de posibilidad de cálculo, y que engendran una toma de decisiones de carácter sumamente complejo (Álvarez-Arguelles et al., 2020). En consonancia con esta perspectiva, se sostienen que los administradores contemporáneos pueden afrontar los problemas conocidos con eficacia. No obstante, se encuentran poco preparados para abordar problemas de índole actual, es decir, situaciones desconocidas y envueltas en una profunda incertidumbre. La inefabilidad para satisfacer las expectativas de la población genera un distanciamiento entre el ámbito político y la esfera social.

Es por ello que los pilares triádicos de una economía abarcan al Estado, los mercados y las comunidades ciudadanas (Rajan, 2020). No obstante, la comunicación efectiva entre el Estado y los mercados presenta desafíos, mientras que las comunidades, es decir, los ciudadanos, están siendo progresivamente excluidos de este diálogo (Mata, 2006). Este fenómeno conduce a un aumento de la desigualdad, subrayando la necesidad de reforzar las políticas redistributivas y establecer un nuevo contrato social. Rajan también señala el error de concebir que el crecimiento económico conlleva necesariamente a la igualdad. A pesar de los periodos de expansión económica y aumento de la productividad, no siempre se traducen

en un mayor bienestar social. No hay que olvidar que el 80% de la desigualdad en España se origina en el ámbito laboral (Funcas, 2019), una afirmación que confirma con fuerza que "cualquier distribución desigual de la renta acarrea un costo en términos de menor bienestar y fomenta el descontento social" (Stiglitz, 2012, p. 25). El sentimiento de desencanto, notablemente acentuado en segmentos como el de los trabajadores autónomos en España, perdura en un contexto en el cual las recientes reformas legislativas, tales como la legislación para start-ups, el fomento de empresas emergentes innovadoras, el marco legal propicio para la creación y expansión empresarial, así como la ley de oportunidades en segunda instancia, si bien generan un grado cierto de optimismo, no surten el efecto deseado entre aquellos que enfrentan una merma en la viabilidad de sus emprendimientos y se hallan desprovistos de perspectivas futuras alentadoras.

En tal escenario, se perfilan perspectivas de transformación con matices pesimistas. Bajo este paraguas se ha puesto de manifiesto como ha existido una tendencia negativa en el Producto Interno Bruto (PIB) durante el período comprendido entre 1962 y 2023 (Niño-Becerra, 2022), con una clara persistencia de los problemas estructurales engendrados por la crisis financiera global de 2007-08 (Alonso Pérez y Furió Blasco, 2010). Desde esta perspectiva, la pandemia ha emergido como un "cisne negro" –un evento inesperado y perturbador que modifica las expectativas–, evidenciando nuevamente problemáticas estructurales preexistentes. Se proyecta que el paradigma económico capitalista se encuentra en un estado de agotamiento, ya que no consigue atender a las necesidades presentes, conduciéndonos hacia una etapa de transición en la cual la tecnología y las corporaciones de vasto alcance relegarán al Estado de su papel determinante, llegando incluso a cuestionar los cimientos de la democracia. En esencia, según la perspectiva de Niño-Becerra (2022), la "nueva normalidad" se caracteriza por: concentración de capital y riqueza. aumento de grandes corporaciones en detrimento de pequeñas y medianas empresas y autónomos, disminución de la necesidad de factor trabajo, desubicación selectiva de lugares de trabajo y producción, declive del estado pasando todo el poder de decisión a las grandes corporaciones, tecnología omnipresente y expansión de la robotización en las organizaciones. la digitalización y la inteligencia artificial serán protagonistas en las organizaciones.

Para promover una reconfiguración estructural y modernización de la economía, Europa ha concebido la estrategia de financiar las economías nacionales mediante los Fondos Next Generation UE. Estos fondos representan el primer instrumento colectivo implementado por la Unión Europea en esta dirección (Caballero, 2021), encarnando una suerte de sindicalización de la deuda que involucra a todos los estados miembros. El monto total de endeudamiento asociado a este plan se eleva a 750 millones de euros, siendo distribuido conforme a parámetros de población, PIB per cápita y tasas de desempleo. En el caso de España, se ha asignado un total de 140 millones de euros, desglosados en 72,7 millones de euros en forma de subvención y 67,3 millones de euros en forma de préstamo. Estos fondos están programados para ser desplegados en un lapso que abarca hasta 2026. Los pilares de inversión que tienen los fondos europeos son: transición energética, transición digital, cohesión social y territorial, e igualdad de género

Estos cuatro ejes son totalmente admisibles y aceptados, el problema subyace en cómo se instrumentalizan al conjunto de la población y, sobre todo, en el de los trabajadores por cuenta propia (Díaz, 2021). Todavía no hay convocatorias directas para las empresas y se presume que solo las grandes corporaciones puedan tener capacidad de obtener estos recursos y que las PYMES o autónomos solo sea de forma indirecta. Es por ello que los autónomos podrán aprovechar estos fondos, especialmente en el pilar de la transformación digital, pero de forma estructural y con una transversalidad de los diferentes agentes de la cadena de la empresa, es decir, clientes, procesos, empleados y organización (Feliú, 2021). Se debe buscar la pervivencia de los proyectos y que no sean simplemente un parche para el corto plazo, por ello la conectividad digital, el impulso de 5G, las competencias digitales, ciberseguridad y derechos digitales, pueden ser los campos a explotar por las PYMES y autónomos a través de los fondos Next Generation UE.

El interrogante acerca de la superación de la COVID-19 y su impacto en la economía española ha instigado una notable inquietud en la comunidad de economistas, generando un debate continuo. Asimismo, el concepto de la "nueva normalidad" ha dado origen a múltiples interrogantes que hasta el momento permanecen sin respuesta definitiva. Una perspectiva analítica valiosa se encuentra en la consideración detallada de las estadísticas de desempleo, con el propósito de evaluar si las señales provenientes del entorno empresarial ofrecen una clara indicación de la resiliencia post-pandémica y, por ende, permiten abordar de manera efectiva el panorama en la etapa subsiguiente al evento pandémico.

Conforme a la publicación del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones (MISSM) (2022), en marzo de 2020, la tasa de desempleo se posicionaba en 3.250.000 individuos. Al culminar el año 2020, dicha cifra ascendió hasta alcanzar los 3.851.312, representando un incremento del 18,5% con respecto al punto de partida. Durante el transcurso del año subsiguiente, 2021, el contingente de desempleados en España se elevó a 4.000.000 en el mes de febrero. La promesa de una inmunización masiva y la intensificación de las perspectivas de control sobre el agente viral motivaron a las empresas a emprender nuevamente procesos de contratación. Esta reactivación se tradujo en que, para diciembre de 2021, la tasa de desocupación descendió a niveles inferiores a los registrados en los años precedentes a la pandemia.

En el transcurso del año 2022, esta tendencia de recuperación se afianzó aún más, evidenciando su consolidación a través de una cifra de desempleo contabilizada en julio de 2022, situada en 2.883.812 personas. Esta distribución se subdividió en 1.155.424 individuos de género masculino y 1.728.388 de género femenino, insinuando así una tendencia diferencial en la recuperación por género.

En el contexto de los trabajadores autónomos, ha prevalecido un nivel sustancial de incertidumbre desde los albores de la pandemia, abarcando los primeros meses del año 2021. No obstante, de acuerdo a las estadísticas emanadas del Ministerio de Trabajo y Economía Social, e informe del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones (2022), ha surgido una perspectiva alentadora. En el transcurso del año 2021, se evidenció un crecimiento en la afiliación neta que engloba a 57.000 nuevos afiliados al régimen de autónomos.

No obstante, estos indicios auspiciosos, un análisis pormenorizado desvela una disparidad en los patrones de crecimiento entre las diversas comunidades autonómicas (CC.AA.) En consonancia con datos de la Asociación de Trabajadores Autónomos (ATA, 2022), se distingue una distribución desigual en el aumento de afiliados. Mientras la Rioja experimentó una pérdida de 51 afiliados y Ceuta una merma de 108 entre los años 2020 y 2021, las comunidades de Madrid, Islas Baleares y Murcia resaltaron con un incremento superior al 2 % en su base de afiliados autónomos (tabla 1).

**Tabla 1.** Evolución afiliación neta de autónomos en la seguridad social, entre diciembre 2020 y 2021

	Diciembre 2020	Diciembre 2021	Variación	Incremento %
Andalucía	548.348	563.369	14.985	2,7
Aragón	100.092	100.734	642	0,6
Asturias	72.409	72.433	24	0,0
Islas Baleares	90.677	93.352	2.675	3,0
Canarias	41.147	41.537	390	0,9
Cast-León	190.306	190.468	162	0,1
Cast-Mancha	148.830	150.846	2.016	1,4
Cataluña	549.140	559.212	10.072	1,8
Extremadura	79.918	80.922	1.004	1,3
Galicia	207.856	209.008	1.152	0,6
C.Madrid	407.883	417.670	9.787	2,4
Murcia	101.546	103.665	2.119	2,1
Navarra	47.190	47.528	338	0,7
Euskadi	169.618	169.680	62	0,0
La Rioja	25.313	25,262	-51	-0,2
Ceuta	4.587	4.479	-108	-2,4
Total España	3.271.408	3.328.399	56.991	1,7

Fuente: Federación Nacional de asociaciones de trabajadores ATA, enero 2022.

Llegados a este punto, se ha visto cómo se han implementado diversas medidas para respaldar la estabilización de los ingresos de los trabajadores autónomos. Sin embargo, muchos de estos esquemas parecen haber sido desarrollados de manera improvisada, y hasta el momento no está claro si su implementación ha sido lo suficientemente eficaz para proporcionar una asistencia rápida y efectiva (Eichorst et al., 2020).

Este estudio se enmarca en el contexto de la crisis generada por la pandemia de COVID-19 y se enfoca en comprender la visión de los trabajadores autónomos sobre su futuro empresarial y su opinión acerca de las medidas económicas de apoyo implementadas por el gobierno español. Los resultados obtenidos proporcionarán una perspectiva informada sobre la percepción y las necesidades de este sector crucial en la economía española.

## MATERIALES Y MÉTODOS

En el proceso de recopilación de datos, se logró obtener respuestas de un total de 2.181 trabajadores autónomos para el primer semestre del año 2022. El conjunto de datos recopilados fue sometido a análisis para evaluar las percepciones y valoraciones de los encuestados. Con el objetivo de presentar de manera visual los resultados, la tabla 2 muestra la distribución de los cuestionarios recibidos y validados según la comunidad autónoma de residencia de los participantes. La recogida de datos se ha realizado mediante un muestreo aleatorio simple por comunidades autónomas seleccionadas, con una muestra simple (cuestionarios enviados: 3.000; recibidos y validados: 2.181). Se ha atribuido un margen de error del 2 %, teniendo en cuenta la heterogeneidad del colectivo.

**Tabla 2.** Número de test recibidos y validados, por comunidades autónomas

CC. AA.	Recibidos y validados
Galicia	152
Principado de Asturias	91
Cantabria	123
País Vasco	159
Navarra	69
La Rioja	128
Aragón	126
Cataluña	328
Comunidad Valenciana	33
Islas Baleares	186
Comunidad de Murcia	10
Andalucía	267
Castilla-La Mancha	65
Comunidad de Madrid	289
Castilla y León	25
Extremadura	34
Islas Canarias	78
Ceuta	8
Melilla	10

Fuente: elaboración propia con base al levantamiento de campo.

Las preguntas del cuestionario se han dividido en tres partes fundamentales: Recoge las preguntas destinadas a la caracterización sociodemográfica de los autónomos encuestados. Edad, género y grupo de edad y sector de la actividad; La segunda parte intenta responder con relación a la perspectiva de futuro del negocio después de la crisis de la COVID-19;

1. Intenta saber la valoración que los autónomos de España dan al Gobierno de España. Para el análisis de esta tercera parte se ha construido una escala de Likert, con una puntuación de 1 (mala percepción) a 10 (muy buena percepción)
2. Nos encontramos con una población finita de 2.181 sujetos. El universo de autónomos en España, en el mes de enero de 2022 era de 3.271.408 (ATA 2022).

## RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Los principales datos de la muestra en función del género y grupo de edad retacan que el cuestionario fue contestado por un total de 1,328 hombres (60,88 %) y 853 mujeres (39,12 %). Mientras que la cohorte conformada por edades comprendidas entre 20 y 54 años son el grupo mayoritario (51,76%) seguidos del rango entre 55 y 64 años (45,16 %).

De acuerdo a los datos recabados, los sectores de la hostelería y el comercio, ambos intrínsecamente vinculados al ámbito turístico, representan un 23,38% y un 19,49% respectivamente, de la muestra de trabajadores autónomos. A su vez, la agricultura abarca un 10,22%, la construcción un 9,72% y el transporte un 10,04% de esta población laboral independiente. Estos sectores han sido severamente afectados por la propagación epidémica debido a la necesidad inherente de movilidad de sus trabajadores, lo que ha resultado en el acusado deterioro de su estabilidad. Resulta significativo que estos sectores se han vuelto los epicentros de las medidas de apoyo por parte del gobierno español y las instancias autonómicas. Esto se debe a la confluencia de su alta vulnerabilidad ante los impactos de la

epidemia y su incapacidad de adaptar sus estructuras laborales hacia modalidades de teletrabajo, a diferencia de otros sectores económicos.

La inamovilidad inherente a las labores que estos sectores involucran ha exacerbado la incidencia negativa del escenario epidémico, profundizando sus efectos en términos de empleo y economía. Como resultado, las políticas gubernamentales se han enfocado de manera particular en brindar respaldo y alivio a estas áreas, con el objetivo de amortiguar los impactos adversos que la falta de movilidad y la imposibilidad de implementar el teletrabajo han infligido a sus respectivas dinámicas laborales y financieras.

En la figura 1 se indaga sobre el nivel de recuperación del negocio después de la pandemia con respecto a cifras o volumen de negocio antes de la COVID-19. En este sentido se ha considerado que la recuperación del volumen de negocio se entiende como el proyecto empresarial es saludable financieramente en cuanto al volumen de ventas final. Siendo esta una variable importante para el análisis final del conjunto de actividades del trabajador autónomo.

**Figura 1.** Distribución de la muestra según la recuperación del volumen de negocio



Fuente: elaboración propia con base al levantamiento de campo.

En el análisis se revela que únicamente un 7,11% (155) de los participantes encuestados ha logrado restablecer la normalidad en sus actividades comerciales. Esta constatación sugiere que estos colectivos aún no han experimentado una recuperación económica que pueda ser caracterizada como "normal", a pesar de la disminución en los casos de contagio. En este contexto, se observa que un 10,55% (230) aún no ha conseguido alcanzar los niveles de facturación previos a la pandemia, lo cual evidencia una persistente desafiante situación en términos de rendimiento económico. Sería apropiado considerar en futuros trabajos de investigación la profundidad del impacto ocasionado por las circunstancias geopolíticas y económicas a nivel global, como el conflicto entre Rusia y Ucrania, la inflación de magnitudes de dos dígitos y los déficits fiscales de los Estados. En este sentido, se advierte que la proporción más alta de autónomos que ha conseguido recuperar su nivel de facturación se encuentra en el intervalo comprendido entre el 30% y el 49% (601), lo que representa un significativo 27,56% del total.

Cabe destacar que este análisis no solo ilustra la compleja situación en la que se encuentran los actores económicos, sino también sienta las bases para futuras investigaciones que

aborden en profundidad los factores subyacentes y las estrategias de recuperación en el contexto de la actual coyuntura global.

La proyección de las perspectivas comerciales en los ámbitos a corto y medio plazo resulta notoria, con un 42% (917) de los participantes compartiendo una visión optimista que anticipa el regreso a un estado de normalidad. Sin embargo, la inquietud se profundiza al contemplar la proporción considerable de encuestados que contemplan la viabilidad de clausurar sus emprendimientos, representando un 37,14% (810) del total, y aquellos que, lamentablemente, se sienten acorralados por la única opción que perciben como factible: el cese de sus actividades laborales, cifra que asciende al 19,99% (436). Esta dualidad en las respuestas refleja la complejidad y diversidad de las circunstancias en las que se desenvuelven los actores económicos, brindando una perspectiva valiosa para futuras exploraciones que busquen comprender las variables subyacentes y los mecanismos de adaptación en el panorama económico actual.

El análisis proporcionado sobre las inquietudes que los emprendedores autónomos albergan en lo que concierne a los riesgos asociados a sus negocios y sus perspectivas de desarrollo. Con un énfasis particular, el 37,73% (823) de los participantes en la encuesta identifica la disminución de las ventas y la demanda interna reducida como los factores más apremiantes que afectan su percepción de riesgo. Adicionalmente, los resultados revelan que los cambios en el entorno regulatorio laboral, representados por un 19,49% (425), y las obligaciones tributarias, representadas por un 21% (458), ejercen una influencia significativa en la configuración de la percepción de riesgo para estos trabajadores por cuenta propia.

En el análisis de la distribución de la muestra en relación al desarrollo de la plantilla, emerge un panorama matizado. Con una cifra significativa, el 52,73% (1.150) de los participantes proyecta perspectivas desfavorables en cuanto al crecimiento de sus emprendimientos, manifestando la percepción de que será necesario reducir su personal laboral. En contraste, un contingente del 33,47% (730) adopta un enfoque más optimista, visualizando la posibilidad de sostener la composición actual de sus equipos de trabajo. Este estudio de la dinámica de las plantillas empresariales arroja luces sobre la variedad de enfoques y estrategias que los emprendedores están adoptando en respuesta a las condiciones cambiantes. En un contexto donde las incertidumbres y desafíos son omnipresentes, la interacción entre la percepción individual del futuro y las acciones organizativas se hace patente.

Con respecto a la ayuda recibida, se presenta un análisis sobre las asistencias financieras o subvenciones (excluyendo los ERTE) a las que han tenido acceso los trabajadores autónomos a lo largo de la pandemia. Los resultados apuntan a una distribución notoriamente desigual en este aspecto. Se destaca, el 84% (1.840) de los encuestados que revela que no ha recibido ninguna forma de asistencia financiera, mientras que el 15% restante, informa haber obtenido algún tipo de subvención emanada por el gobierno en el contexto de las medidas económicas implementadas.

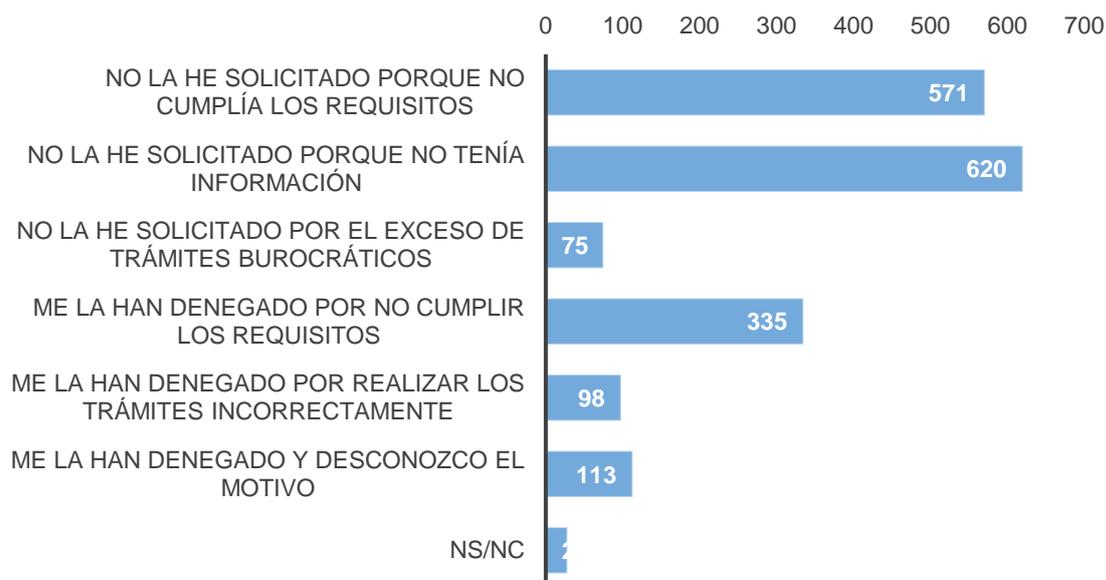
Este análisis proporciona un prisma con el cual se pueden evaluar las disparidades en la accesibilidad a recursos de respaldo en un contexto de crisis. La polarización entre aquellos que han recibido apoyo económico y aquellos que no lo han hecho pone de manifiesto la necesidad de una consideración más profunda y equitativa en el diseño y distribución de las ayudas estatales, en sintonía con la realidad diversa que enfrentan los autónomos en su trayectoria empresarial. Estos hallazgos no solo capturan el paisaje actual, sino que también estimulan la exploración y debate futuro en torno a la efectividad y equidad de las políticas de apoyo gubernamentales en períodos de crisis económica.

En la figura 2 se constata la distribución de la muestra según el motivo de no haber recibido ninguna ayuda. Donde los resultados obtenidos muestran que de entre 1840 encuestados que reconocieron no haber obtenido ningún tipo de asistencia financiera, se distinguen diversas categorías de justificación. Entre estas categorías, un 33,70% (620) indicó que su falta de recepción de apoyo financiero se debió a la carencia de información suficiente en relación a

los procedimientos y criterios pertinentes. En paralelo, un 31,3% (571) del total optó por no solicitar tales ayudas, fundamentando su decisión en el hecho de que no cumplían con los criterios predeterminados necesarios para ser elegibles en el proceso. Por otra parte, un porcentaje de 18,21% (335) del colectivo de encuestados sí solicitó activamente las asistencias económicas. Sin embargo, esta fracción se encontró con la circunstancia de que sus solicitudes fueron rechazadas, puesto que no se alineaban con los requisitos estipulados para obtener el beneficio en cuestión.

**Figura 2.** Distribución de la muestra según el motivo de no haber recibido ninguna ayuda.

Fuente: elaboración propia con base al levantamiento de campo.



Fuente: elaboración propia con base al levantamiento de campo.

En la pregunta sobre la distribución de la muestra según el reconocimiento de los fondos Next Generation, se procedió a evaluar el nivel de conocimiento, aceptación y percepción que ostenta el colectivo de trabajadores autónomos participantes respecto a los Fondos Next Generation UE. Los resultados extraídos de esta indagación revelan una tendencia general hacia una visión pesimista con respecto a los Fondos Next Generation. Específicamente, el 45,16% (985) de los encuestados sostiene la opinión de que estos recursos serán destinados principalmente a beneficiar a las grandes empresas corporativas, lo que sugiere un escepticismo en relación a la equidad y accesibilidad de los fondos para actores económicos de menor escala. Por otro lado, únicamente el 29,76% (649) de los participantes manifiesta la percepción de que podrían obtener algún tipo de beneficio, aunque de forma indirecta.

Resulta de particular relevancia destacar que un 25,08% de los encuestados se encuentra en la situación de carecer de información o no tener acceso a la misma en cuanto a los Fondos Next Generation en el momento de realización de la encuesta, correspondiente al año 2022. Esta omisión de conocimiento puede influir en la formación de opiniones y en la capacidad de toma de decisiones informadas en relación a los fondos mencionados.

La valoración de los autónomos encuestados sobre la gestión económica del Gobierno español en relación con la crisis de la COVID-19 indican que la percepción de los entrevistados revela una valoración crítica hacia el gobierno en lo que atañe a su gestión y las medidas adoptadas para abordar las problemáticas originadas por el COVID-19. Con un índice notable, el 88,40% de los encuestados otorga una evaluación desfavorable, evidenciando un sentimiento generalizado de insatisfacción. En contraste, una minoría del

11,60% de los entrevistados expresa una aprobación limitada con respecto al desempeño del ejecutivo en cuestión. Esta evaluación no solo proporciona una instantánea de las percepciones predominantes entre los participantes, sino que también señala la necesidad de un análisis profundo y contextualizado para comprender los fundamentos que subyacen a esta divergencia de opiniones.

Un análisis exhaustivo de las respuestas de los participantes revela que un 74,64% (1.628) de los encuestados sostiene la opinión de que las medidas implementadas por el Gobierno en referencia a la nueva regulación laboral que afecta al colectivo de trabajadores autónomos no resultan en una mejora sustancial de su situación. En contraparte, un reducido 11,69% (255) de los entrevistados admite experimentar un avance en sus condiciones laborales tras la implementación de las medidas por parte del Gobierno Español.

Luego de llevar a cabo un análisis exhaustivo de los datos obtenidos, incluyendo la interpretación de las figuras generadas y las respuestas proporcionadas en el cuestionario por los 2.181 participantes, se procedió a una evaluación de la confiabilidad y validez del instrumento de investigación. Para este propósito, se empleó el coeficiente alfa de Cronbach como indicador de la consistencia interna. El valor resultante fue de 0,903, superando el umbral mínimo establecido de 0,8; lo que garantiza una adecuada fiabilidad del cuestionario.

## CONCLUSIONES

La pandemia de COVID-19 ha dejado una huella profunda en el panorama laboral de los trabajadores autónomos españoles. Esta crisis sanitaria sin precedentes ha desencadenado transformaciones significativas en la forma en que operan, adaptándose a nuevas realidades y desafíos. Los autónomos, esenciales para la economía, han demostrado una notable resiliencia al adoptar estrategias innovadoras, como la digitalización y la diversificación de sus servicios, para enfrentar la disminución de la demanda y las restricciones impuestas.

La implementación de medidas gubernamentales de apoyo, incluidos los fondos Next Generation UE, ha proporcionado un alivio crucial para los autónomos. Sin embargo, se hace evidente la necesidad de una mayor agilidad en la entrega de estas ayudas y de un enfoque más inclusivo para garantizar que lleguen a todos los sectores.

La percepción general hacia el futuro laboral y la gestión gubernamental es mixta. Mientras algunos autónomos se mantienen optimistas y ven oportunidades en la transformación digital y la inversión en sectores clave, otros expresan preocupación por la incertidumbre y la distribución desigual de los recursos.

En este contexto, se destaca la importancia de políticas más flexibles y adaptativas que tengan en cuenta las necesidades cambiantes de los autónomos. El fomento de la formación y el acceso a la tecnología son esenciales para capacitar a este sector ante futuros desafíos.

Es por ello que la pandemia de COVID-19 ha impulsado cambios significativos en el trabajo autónomo español, con los autónomos demostrando resiliencia y adaptabilidad. Las medidas de apoyo, incluidos los fondos Next Generation, han sido un paso positivo, pero se requiere una mayor atención a la equidad y la agilidad en la distribución. El futuro laboral de los autónomos dependerá de la capacidad de adaptarse, innovar y de políticas sólidas que promuevan una recuperación inclusiva y sostenible en la España post-pandémica.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Alonso Pérez, M., & Furió Blasco, E. (2010). La economía española. Del crecimiento a la crisis pasando por la burbuja inmobiliaria. *Cahiers de civilisation espagnole contemporaine. De 1808 au temps présent*, (6).

- Álvarez-Arguelles, M. E., Rojo-Alba, S., Melón, S., & Vazquez, F. (2020). El diagnóstico del SARS-Cov-2 y la incertidumbre radical. *Journal of Healthcare Quality Research*, 35(4), 199.
- Asociación de Trabajadores Autónomos (ATA). (2022). Evolución de la afiliación de autónomos diciembre 2020-2021 [Informe]. Recuperado el 14 de marzo de 2022, de <https://ata.es/noticias/buenos-datos-espana-suma-156-autonomos-al-dia/>
- Bandrés-Goldáraz, E., Conde-Casado, M., & Iniesta-Alemán, I. (2021). El impacto de la COVID-19 en las pequeñas y medianas empresas de comunicación en España. *RETOS. Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 11(21), 25-40.
- Brown, R., & Cowling, M. (2021). The geographical impact of the Covid-19 crisis on precautionary savings, firm survival and jobs: Evidence from the United Kingdom's 100 largest towns and cities. *International small business journal*, 39(4), 319-329.
- Caballero, F. V. (2021). Aplicación del régimen administrativo especial de los fondos Next Generation UE a las entidades locales. *Revista de Estudios de la Administración Local y Autonómica*, (1), 33-52.
- Caiza, J., Salas, M., Guevara, C., & Ramírez, J. (2021). Identificación de factores de vulnerabilidad de los trabajadores autónomos y en relación de dependencia en tiempos de COVID-19 en el Ecuador. *Cuestiones Económicas*, 31(3), 48-48.
- Chow, E. J., Uyeki, T. M., & Chu, H. Y. (2023). The effects of the COVID-19 pandemic on community respiratory virus activity. *Nature Reviews Microbiology*, 21(3), 195-210.
- Costas, A., Arias, X.C. (2021). Laberintos de prosperidad ¿Hacia una nueva gran transformación? Galaxia Gutenberg (Madrid, España).
- de Guzman, M. G. C. N., Sánchez, W. P. C., Jimenez, S. L. R., Apaza, F. M., Arriola, G. C. P., & Vega, E. D. (2023). *El reto de la transdisciplinariedad en el contexto COVID-19: Discernimiento metodológico*. Editorial Mar Caribe de Josefrank Pernaleté Lugo.
- Díaz, M. V. (2021). Desafíos y oportunidades en la gestión y control de los fondos europeos para la recuperación Next Generation UE. *Consultor de los Ayuntamientos y de los Juzgados: Revista Técnica Especializada en Administración Local y Justicia Municipal*, (1), pp. 26.
- Eichhorst, W., Marx, P., & Rinne, U. (2020). Manoeuvring through the crisis: Labour market and social policies during the COVID-19 pandemic. *Intereconomics*, 55, 375-380.
- Feliú, J. M. G. (2021). El desafío de fondos Next Generation como elemento de transformación de la gestión pública. *Revista Aragonesa de Administración Pública*, (20), pp. 21-41.
- Funcas (2019). Encuesta Funcas sobre las desigualdades económicas en España [Informe]. Recuperado el 20 de marzo del 2022 desde <https://www.funcas.es/wp-content/uploads/Migracion/Publicaciones/PDF/2405.pdf>
- Funcas. (2022, 10 de febrero). Jornada "Oportunidades y desafíos de la economía española tras la pandemia" [Video]. YouTube. <https://www.youtube.com/watch?v=k1g6ZxILf9A>
- Instituto Nacional de Estadística (INE). (2020). *Módulo de opinión sobre el impacto de la COVID-19* [Informe]. Madrid: Indicador de Confianza Empresarial (ICE). Recuperado el 22 de febrero 2023 de [https://www.ine.es/daco/daco42/ice/ice\\_mod\\_covid\\_0320.pdf](https://www.ine.es/daco/daco42/ice/ice_mod_covid_0320.pdf).
- Khan, S. A. R., Ponce, P., Tanveer, M., Aguirre-Padilla, N., Mahmood, H., & Shah, S. A. A. (2021). Technological innovation and circular economy practices: Business strategies to mitigate the effects of COVID-19. *Sustainability*, 13(15), 8479.

- Mata, M. C. (2006). Comunicación y ciudadanía. Problemas teórico-políticos de su articulación. *Fronteiras—estudos midiáticos*, 8(1), 5-15.
- Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones (MISSM). (2022). Demandantes de Empleo, Paro registrado, Contratos y Prestaciones; Madrid [Informe]. *La revista de la Seguridad Social*. [https://revista.seg-social.es/documents/39386/1384085/AV\\_SISPE\\_2207.pdf/89134eba-a99a-4d1d-23e7-a2c5241569f7?t=1659423736505](https://revista.seg-social.es/documents/39386/1384085/AV_SISPE_2207.pdf/89134eba-a99a-4d1d-23e7-a2c5241569f7?t=1659423736505).
- Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones (MISSM). (2022). Afiliación a la Seguridad Social. Recuperado el 5 de marzo 2023 de <https://www.lamoncloa.gob.es/serviciosdeprensa/notasprensa/inclusion/Documents/2022/020420-AfiliadosMarzo2022.pdf>
- Niño-Becerra, S. (2022). *Futuro ¿Qué futuro?* (1ª ed.). (Barcelona, España). Planeta.
- Rajan, R. (2020). *The third pillar: How markets and the state leave the community behind*. HarperCollins.
- Serrano, F. (2020). *Medidas fiscales y terapéuticas COVID 19* (ICEI Papers COVID-19, 7). Recuperado de <https://www.ucm.es/icei/file/iceipapercovid7>
- Stiglitz, J. E. (2012). *El precio de la desigualdad*. Taurus.
- Spasova, S., & Regazzoni, P. (2022). Income protection for self-employed and non-standard workers during the COVID-19 pandemic. *International Social Security Review*, 75(2), 3-24.
- Taléns Visconti, E. E. (2020). Análisis de las medidas de Seguridad Social adoptadas por el Gobierno de España en relación con la crisis del COVID-19. *Revista de Trabajo y Seguridad Social*. CEF, 445, 121-145
- Torres, R., & Fernández, M. J. (2020). La política económica española y el COVID-19. *Cuadernos de Información económica*, 275(2).